БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№3 (261) 18 января 1996 года ЧЕТВЕРГ

ПОЛИТИКА

ИЗБРАНО РУКОВОДСТВО ВЕРХОВНОГО СОВЕТА

стр.3

МАКРОЭКОНОМИКА

ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ИТОГИ ВНЕШНЕ-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЕЛАРУСИ В 1995 ГОДУ

стр.8-13

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

АЛЕКСАНДР ЛУКАШЕНКО И СТАНИСЛАВ БОГДАНКЕВИЧ ОБМЕНЯЛИСЬ ВЗАИМНЫМИ ОБВИНЕНИЯМИ

стр. 2 и 6

EXCLUSIVE



МИХАИЛ МАРИНИЧ:

«Сейчас в стадии рассмотрения вопросы об отмене НДС на сырьевые ресурсы, ввозимые из дальнего зарубежья. Должен быть решен вопрос и о снижении таможенных пошлин на ввоз этой группы товаров из дальнего зарубежья. Я надеюсь, что все эти меры будут правильно поняты нашим партнером по Таможенному союзу. Ведь у нас нет другого пути, кроме увеличения экспорта белорусских товаров.»

стр.8

СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

НУРСУЛТАН НАЗАРБАЕВ: В МОСКВУ ТРАНЗИТОМ ЧЕРЕЗ МИНСК

Светлана КАЛИНКИНА

17 января в Минске с однодневным визитом побывал Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев. За стол переговоров сели главы государств, один из которых давно снискал себе славу хитрого и непотопляемого политика, другой — непредсказуемого и амбициозного. Особый интерес к данному событию вызван еще и тем, что, по слухам, отношения между двумя президентами, мягко говоря, непростые.

Хотя Александр Лукашенко неоднократно заявлял о том, что ожидает в гости Нурсултана Назарбаева, официальное приглашение президенту Казахстана посетить Беларусь было передано недавно – на юбилейной сессии Генеральной ассамблеи ООН, в сентябре минувшего года. И вопреки многочисленным предположениям средств массовой информации по поводу возможности визита как такового, никаких формальных отказов посетить Минск Нурсултан Назарбаев не выражал. Хотя не секрет, что окончательное решение президента Казахстана посетить Беларусь аккурат в преддверии встречи глав государств в Москве означает, что лидер Казахстана, давно прослывший в Содружестве «интегратором», хочет заручиться поддержкой белорусского президента, имеющего аналогичную славу. Ведь со времени проведения последнего, кстати, минского саммита много воды утекло. В России с известным результатом прошли выборы в Государственную Думу. Накануне президентских выборов от московского руководства можно ждать всяких, даже откровенно популистских шагов. Так что согласование позиций – вопрос актуальный.

Если поначалу ожидалось, что в Минске будет подписано только три документа, то теперь речь идет о шести. Это Договор о дружбе и сотрудничестве; Соглашение о сотрудничестве в области культуры, науки и образования; Консульская конвенция; Соглашение между банками о мерах по взаимной конвертируемости и стабилизации курса белорусского рубля и казахстанского тенге; Договор о правовом статусе белорусских граждан, постоянно проживающих в Казахстане и наоборот и Соглашение об упрощенном приобретении гражданства. В целом же в настоящее время между Беларусью и Казахстаном в стадии проработки находится одиннадцать документов. Но уже тот факт, что, вопреки ожиданиям, в счет итогов визита может попасть чисто экономическое соглашение, свидетельствует о том, что развитию торгово-экономических отношений и Беларусь, и Казахстан придают большое значение.



Назарбаев приехал в Беларусь отдавать долги с хорошим настроением.

Так, национальные банки должны договориться о механизме, по которому будет проводиться котировка национальных валют. И теперь компанию российскому рублю и украинскому карбованцу (единственным из валют государств СНГ, представленным в котировках НБ РБ) составит казахстанский тенге. Помимо этого, проект соответствующего соглашения предусматривает проведение взаимных консультаций и информирование друг друга о готовящихся изменениях курса национальных валют. Что, по мнению экспертов, должно в какой-то мере защитить производителей, работающих на рынках обоих государств.

Особый интерес в ходе подобных встреч вызывают не столько подписываемые документы, сколько ход переговоров. В ожидании приезда Нурсултана Назарбаева у президента Беларуси неоднократно проходили совещания, основными темами которых были белорусско-казахстанские отношения и московский саммит. Если судить по ходу подготовки к готовящимся событиям, то торгово-экономическое сотрудничество между нашими странами – основная тема переговоров. Казахстан на сегодняшний день (после России и Украины) является третьим по значимости торгово-экономическим партнером Беларуси из числа стран СНГ. Взаимный товарооборот за 11 месяцев минувшего года составил всего $71 млн (на $38 млн. Беларусь экспортировала в Казахстан и на $32 млн. – импортировала). И хотя это на 20% превысило уровень 1994 года, в торговле мы пока еще не вышли на лучшие «докризисные» показатели. Так, в 1992 году аналогичный показатель составлял более $200 млн. Тем не менее, эксперты считают, что в наших взаимоотношениях имеются позитивные тенденции: по крайней мере, по итогам минувшего года для Беларуси сальдо положительное и составляет около $6 млн.

Мы экспортируем, в основном, сырьевые ресурсы – прокат черных металлов, подшипники, оксиды свинца; ввозим продукцию сельского хозяйства – пшеницу, ячмень. Основным экспортом Беларуси в Казахстан является продукция машиностроения – автомобили, тракторы, запасные части к ним, шины.

В связи с тем, что оба государства являются членами Таможенного союза, обсуждались итоги первого этапа формирования этого союза, в ходе которого были устранены тарифные барьеры, количественные и иные ограничения в торговле, установлены идентичные таможенные тарифы. Считается, что состояние дел в рамках Таможенного союза создает серьезные предпосылки для расширения торгово-экономических связей между нашими странами. Уже проработаны конкретные предложения по производственной кооперации субъектов хозяйствования различных форм собственности. В первую очередь, в этом заинтересованы МТЗ, БелОМО, Минский завод колесных тягачей. Обсуждалась и возможность поставок в Казахстан сельскохозяйственной техники производственного объединения «Гомсельмаш» – кормоуборочных комбайнов «Полесье» и КСК-100А. Условия платежей, по решению белорусской стороны, могут предусматривать бартер. Но ожидать каких-либо конкретных решений в этом плане не приходится: только если будет продемонстрирована политическая воля на высшем уровне, заинтересованные ведомства приступят к детальному обсуждению этих вопросов.

Вопреки ожиданиям, тема зерна главной не была. Мы, конечно, заинтересованы в казахстанском зерне, но хотим взамен осуществлять поставки в эту страну ряда видов белорусской продукции, в первую очередь, продукции агропромышленного комплекса – продовольственного и семенного картофеля, солода, плодоовощных консервов, крахмала, ликеро-водочных изделий, племенного скота, пищевых концентратов, соли. Что касается возможности «сбыть» белорусский картофель, шансов у нашей страны мало. Как пояснили корреспонденту «БДГ» в Министерстве сельского хозяйства Казахстана, уже три года, как эта республика обеспечивает картофелем не только себя, но и своих ближайших соседей. Хотя ранее Казахстан действительно закупал у Беларуси 100-120 тысяч тонн картофеля в год, но теперь освоил западные технологии и успешно выращивает «второй хлеб» на своей территории.

Окончание на стр.4

БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ ЗАГОНЯЮТ В КОРИДОР

Павел ШЕРЕМЕТ

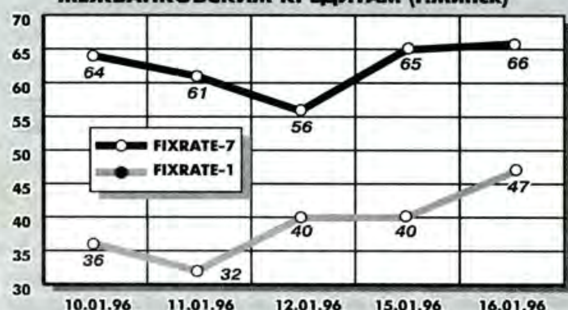
Во вторник вечером, выступая по белорусскому телевидению, Александр Лукашенко сообщил о решении ввести «валютный коридор» –– фиксированные рамки колебаний белорусского рубля по отношению к американскому доллару в 11.100 –– 13.300 рублей за $1. В среду, по информации «БДГ», президент должен был подписать указ «О порядке продажи и покупки субъектами хозяйствования иностранной валюты». Указ предусматривает дальнейшее ужесточение валютного регулирования в стране.

Таким образом, дискуссия о политике курсообразования, которая будоражила умы банкиров и промышленников и измотала общественное сознание к концу 1995 года, стремительно завершается.

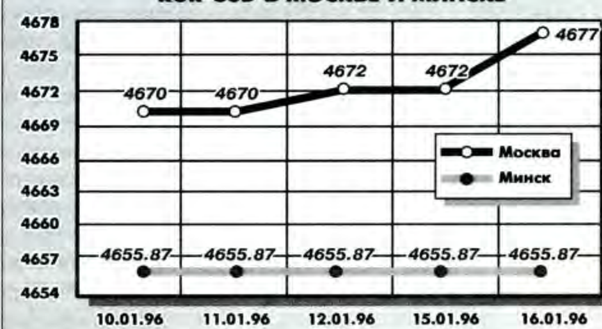
Прогнозы «БДГ», сделанные в конце прошлого года, о том, что уже в январе 1996 начнется девальвация национальной валюты, похоже, подтверждаются. Паника, воцарившаяся на прошлой неделе на валютной бирже и вызвавшая скачок курса доллара на внебиржевом рынке до 17.000 BLR, заставила правительство, наконец-то, принять конкретное решение по курсу белорусского рубля.

Совещания у президента с участием членов правительства, специалистов Национального банка и руководителей коммерческих банков проходили каждый день в течение всей предыдущей недели. Однако нельзя сказать, что результат мозгового штурма и государственная воля приведут к стабилизации ситуации на финансовом рынке и вызовут всеобщее облегчение.

Окончание на стр. 4







ВЕРХОВНАЯ ВЛАСТЬ

ТРОЕ В ЛОДКЕ, НЕ СЧИТАЯ СЕМЕНА ШАРЕЦКОГО

Андрей МАХОВСКИЙ

Основной итог работы Верховного Совета на протяжении первой половины недели -- избрание заместителей председателя парламента и других руководителей Верховного Совета.

За это время в стенах Овального зала произошло немало и других примечательных событий. 16 января парламентский день начался выступлениями председателя Конституционного суда Валерия Тихини и депутата Станислава Богданкевича. Валерий Тихиня последовательно опроверг все обвинения, которые звучали в последнее время в адрес Конституционного суда со стороны президента. По его словам, суду не стыдно ни за одно из своих решений. «Любое решение мы готовы подвергнуть международной правовой экспертизе», -- заявил Валерий Тихиня. По его мнению, Конституционный суд действовал в рамках своих полномочий, определенных Конституцией.

Особенно резко Валерий Тихиня прокомментировал распоряжение, подписанное Александром Лукашенко 29 декабря, в котором всем органам исполнительной власти предписывается исполнять не решения Конституционного суда, а признанные этим судом неконституционными президентские указы. По словам Валерия Тихини, определение конституционности тех или иных законов не относится к компетенции президента. Валерий Тихиня считает, что своим распоряжением президент поставил под сомнение принцип разделения властей, который *«входит в золотой фонд правовых ценностей»*.

Валерий Тихиня однозначно опроверг слухи о своем уходе из Конституционного суда, подчеркнув, что заявления об отставке он подавать не собирается, поскольку это было бы *«признаком малодушия»*.

Еще более резким был Станислав Богданкевич. (*Отрывки из его выступления мы публикуем ниже*).

На заседании 16 января официально зарегистрированы фракции нового парламента. 44 депутата насчитывает сейчас фракция коммунистов, 47 -- аграриев и 17 -- «Гражданское действие». Некоторые изменения произошли внутри «Согласия», самой многочисленной фракции в Верховном Совете. Вместо Владимира Григорьева ее руководителем стал Владимир Коноплев. По словам члена фракции Юрия Малумова, часть вошедших в «Согласие» депутатов варазила недовольство чрезмерной мягкостью прежнего лидера и *«его ненапористостью в отстаивании фракционных интересов на переговорах с другими фракциями»*. Впрочем, по имеющейся у «БДГ» информации, отставка Владимира Григорьева была инициирована не членами фракции, а президентом.

Самой малочисленной является пока Социал-демократическая фракция, насчитывающая всего 15 депутатов.

Уже за несколько дней до пленарного заседания фракции проводили активные консультации и переговоры по вопросам выборов руководящих органов нового парламента. Вероятно, по этой причине выборы заместителей Председателя Верховного Совета прошли довольно быстро и без серьезных эксцессов. Подавляющим большинством голосов был утвержден список, предложенный депутатом Семеном Шарецким. Первым заместителем избран секретарь центрального комитета Партии коммунистов Беларуси Василий Новиков. Заместителями стали представитель фракции «Согласие» Юрий Малумов и член фракции «Гражданское действие» Геннадий Карпенко.

Комментарий на стр.3

СТАНИСЛАВ БОГДАНКЕВИЧ:

«ОБВИНЕНИЙ В СВОЙ АДРЕС НЕ ПРИЗНАЮ»

16 января в Верховном Совете выступил глава депутатской фракции «Гражданское действие» Станислав Богданкевич, который широко прокомментировал обвинения в свой адрес, прозвучавшие из уст президента Александра Лукашенко на закрытом заседании парламента 12 января. Ниже предлагаем вашему вниманию отрывки из выступления г-на Богданкевича, касающиеся деятельности банковских структур.

Президент Лукашенко обвинил меня в развале банковской системы и других нарушениях. В этих обвинениях нет ничего, кроме полуправды, прямой лжи и дезинформации. Остановлюсь на них подробнее.



1. Якобы Национальный банк через банк «БелБалтия» продал $7 млн. наличными в страны Прибалтики.

Это неправда. Ни Национальный банк, ни «БелБалтия» не продавали долларовую наличность в эти страны. По «БелБалтии» имеется справка, подписанная работником Службы контроля Администрации президента, опровергающая этот факт. В действительности для подкрепления своих обменных пунктов «БелБалтия» разменяла в Национальном банке $880 тыс. безналичных на наличные. За оказанную услугу Национальный банк получил комиссионные в сумме $2640 . Что здесь незаконного?

2. Якобы Национальный банк предоставлял государственные кредиты коммерческим банкам для их развития.

Ложь. Ни одной копейки централизованных рублевых ресурсов за всю историю существования Национального банка не выделялось на эти цели коммерческим банкам. Два месяца комиссия, созданная президентом, работала над поиском здесь компромата. И не установила ни одного факта.

3. Утверждение о том, что в 1991 году в Республике Беларусь существовала хорошо отлаженная банковская система. За годы нахождения Богданкевича у руководства Национальным банком капитал коммерческих банков будто бы обесценился в 8 раз. В другом месте: *«коммерческие банки получали огромные доходы от валютных операций, от предоставления кредитов под 500-600 процентов годовых»* и т.д.

Здесь ярко видна противоречивость, взаимоисключающая абсурдность этих обвинений, непонимание происходящего. Если огромные доходы, то почему реальная утрата капитала? Вспомним, как происходило обесценение денежного капитала, сбережений, включая вклады населения. 1991 год. На всей территории бывшего СССР денежной единицей был советский рубль. Межгосударственных границ нет. Правительство России без консультаций с Вячеславом Кебичем, так же, как и с правительствами других стран рублевой зоны, отпускает цены. В результате советский рубль, денежные вклады, капиталы обесценились (в разах к 1990 году): за 1991 год -- в 2,5 раза, за 1992 год - в 41 раз, за 1993 год -- в 865 раз. В этих условиях следует считать крупным достижением, что в Беларуси денежный капитал банков обесценился лишь в 8 раз.

Второе. При росте цен за 1993 год на 2098 процентов, (за 1994 год -- на 2057 процентов) банковская ставка по кредитам не превышала 500-600 процентов годовых, т.е. являлась дотационной, убыточной для банков-кредиторов. Интересно, предоставил ли бы мне в долг в декабре 1994 года г-н Лукашенко 1 млн. белорусских рублей на год, скажем, под 10 процентов годовых, если бы было известно, что за год цены вырастут в три раза? В основе величины процентной ставки лежит уровень инфляции. Представление президента, что сегодня он «страху нагнал» на банкиров и они снизили ставки, наивны. Проценты снижены, потому что в экономике произошла некоторая стабилизация цен.

Что касается утверждения о развале Богданкевичем банковской системы, то факты таковы: это единственная отрасль экономики, которая в условиях доведения 80 процентов промышленных предприятий и колхозов, т.е. ссудозаемщиков банков, до банкротства, все еще функционирует вполне удовлетворительно. Собственный капитал банков в текущем году не только сохранен, но и увеличен, созданы резервы, намного превышающие просроченные и сомнительные к погашению долги (на момент моей отставки просрочка -- 515 млрд. рублей, резерв по сомнительным долгам -- более 800 млрд. рублей).

4. Национальный банк якобы предоставлял кредиты на развитие негосударственного сектора, частным фирмам.

Следует подчеркнуть, что Конституция статьей 13 гарантирует всем субъектам хозяйствования равные права для осуществления хозяйственной деятельности и равные условия для развития всех форм собственности.

Согласно данным госстатистики, в целом по стране на 1 октября 1995 года рублевые кредитные вложения составляли 7,6 трлн. рублей, из них в разрезе собственности: государственная -- 4 трлн. руб. (53,5%), коллективная -- 2,2 трлн. руб. (29,6%), частная -- 39,3 млрд. руб. (0,5%), прочие - 637 млрд. руб. (8,4%). Таким образом, никакого перекоса в пользу частного сектора нет.

Во-вторых, Национальный банк в соответствии с законодательством не предоставляет кредитов никаким субъектам хозяйствования. Это функция второго уровня банковской системы, т.е. коммерческих банков. Здесь снова дезинформация.

5. Утверждение о том, что Нацбанк предоставлял валютные кредитные ресурсы коммерческим банкам Беларуси -- в форме депозитов и кредитов.

Это правда. В чем здесь президент увидел проблему, я не понял. Всего на 1 сентября прошлого года было размещено средств у резидентов на сумму $135,9 млн. За счет этих ресурсов кредитовалась экономика Беларуси на валютоокупаемой основе. Проблем с возвратностью ресурсов не было, просрочки нет. Ресурсы размещались:

краткосрочные -- под 20%,

долгосрочные, для кредитования высокоэффективных инвестиций, -- 10-12%.

Окончание на стр. 6

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ТЕМА НЕДЕЛИ

ПРИНЦИП РАВНОДЕЙСТВУЮЩЕЙ КРЫЛОВА-ШАРЕЦКОГО

Александр ФЕДУТА

Начало второй недели работы нового белорусского парламента было ознаменовано двумя событиями чрезвычайной важности: во-первых, парламент наконец структурировался по фракциям, и, уже как следствие этого, спикер Семен Шарецкий обрел своих заместителей.

Блуждающий в парламентских кулуарах президент Союза предпринимателей г-н Карягин поделился с журналистами: «*На ночь я теперь читаю классиков из школьной программы, например, басни Крылова. Оказывается, актуальнейшее чтение! Такое, бывает, вычитаешь...*»

Не знаю, что именно показалось Владимиру Николаевичу «*актуальнейшим*», но то, что сконцентрированная в крыловских баснях простейшая житейская мудрость все еще злободневна и что умный человек при случае способен сделать из нее выводы, – это точно. И председатель белорусского парламента Семен Шарецкий, похоже, сумел уже сейчас доказать это на практике.

Предложенная им на первой же пресс-конференции методика работы над законопроектами (обсуждение в комиссиях – во фракциях и депутатских группах – и лишь тогда окончательно на сессии) по сути предполагает постепенный, но закономерный переход депутатского корпуса к принятию пропорциональной избирательной системы – пресловутых «партийных списков». Иначе партийные фракции как основной инструмент принятия решений в конце концов потеряют свою эффективность. В свою очередь, изменение в избирательной системе стимулирует развитие «гражданского общества» в Беларуси со всеми присущими ему атрибутами. Переход к пропорциональной избирательной системе, к тому же, предполагает следствием образование профессиональной политической элиты – тех, против кого столь яростно выступал в ходе минувшей избирательной кампании президент (вспомните разнесенный по миру государственными СМИ лозунг: «*Не голосуйте за тех, кто там уже был!*»). Мы, похоже, постепенно приближаемся к цивилизации.

Разумеется, пока спикер сказал только «*А!*», и выговорит ли наш парламент следующую букву алфавита – узаконит ли пропорциональное представительство партий в высшем законодательном органе Беларуси – вопрос весьма отдаленного времени. Но следует отметить, что первая буква произнесена была, как говорится, *со смаком*.

Практическое выражение это нашло в избрании заместителей Председателя Верховного Совета. Как изначально стало известно журналистам, на посты вице-спикеров по системе «*1+2*» (первый заместитель плюс два заместителя) предполагалось избрать представителей трех крупнейших (после аграриев) фракций. Предварительные консультации выявили претендентов – Василия Новикова (фракция коммунистов), Юрия Малумова (фракция «беспартийных» «Согласие») и Станислава Богданкевича (фракция «Гражданское действие»). Но бурное выступление президента накануне обсуждения вопроса, откровенно ставившее своей целью не допустить избрания бывшего главного банкира страны в число руководящей парламентской *четверки* (пока воздержимся от употребления крыловского термина «*квартет*»), загнало г-на Шарецкого в угол. С одной стороны, Семен Георгиевич был бы готов соблюсти предварительную договоренность и выдвинуть-таки г-на Богданкевича на соответствующий пост. Но, с другой стороны, очевидно, что в этом случае ком грязи, брошенный *на авось* в Станислава Антоновича, оставит след и на репутации самого спикера.

Создавшуюся ситуацию нельзя было решить без обоюдного согласия всех присутствующих в стенах Верховного Совета ее участников. Так произошла рокировка «Богданкевич – Карпенко». Г-н Шарецкий выдвинул в соответствии с Конституцией молодеченского экс-мэра в замы, и тот, в едином *пакете* со ставшими заложниками его избрания тов. Новиковым и г-ном Малумовым, благополучно опустился в вице-спикерское кресло. Как позже с традиционной улыбкой скажет журналистам депутат Виктор Гончар, предложивший вечером в понедельник коллегам по фракции эту нехитрую комбинацию, «*моя шутка удалась!*»

Шутка, действительно, удалась, ибо *хрен редьки не слаще*, а г-н Карпенко, все еще продолжающий судиться с президентом по известному *хлопковому делу*, вряд ли будет ему милее г-на Богданкевича. Но явно удалась и другая «шутка»: выработан первый принцип нормальной работы депутатского корпуса. Вкратце его можно сформулировать так: «*Во фракциях согласовали – в Овальном зале проголосовали.*» Принцип был закреплен через принятие решения о включении лидеров фракций в состав Президиума Верховного Совета.

Похоже, что этот принцип определит на ближайший период и роль самого главы парламента. При подобном подходе, который, кстати, сам он горячо отстаивал, Семен Георгиевич реально становится ключевой фигурой принятия решений, поскольку помимо очевидного лидерства в крупнейшей фракции он в силу возраста и склада характера (пресловутая *памяркоўнасць*) относительно легко сможет содействовать притирке ориентированных на собственные интересы партбоссов. Так сказать, *Главный начальник по управлению согласованием*.

И в этом отношении показательно, каких именно заместителей спикера в конце концов предложил избрать г-н Шарецкий. Партийный философ-теоретик Василий Новиков, парящий в туманном *светлом будущем* аки *лебедь*; замкнутый в панцирь внешнего глубокомыслия экс-милиционер Юрий Малумов, который в силу объективных обстоятельств будет вынужден – первое время, по крайней мере, – оглядываться на президента как *рак*; наконец, хищный и остроумный оратор Геннадий Карпенко, который, разумеется, не преминет *щукой* вцепиться в заплывшего в парламентские омуты противника. Почти как у Крылова: трое разных, но уравновешивающих друг друга вице-спикеры – и сам спикер, получающий в их лице и лице представляемых ими фракций опору. Есть противоречие с одной фракцией, Семен Георгиевич вполне может опереться на две других. Так сказать, *принцип равнодействующей Крылова-Шарецкого*: залог душевного покоя спикера таится в различиях взглядов и темпераментов его заместителей.

Пока еще фракции слабы и не очень-то доверяют друг другу. Неслучайно гласом вопиющего в пустыне стал призыв Владимира Гончарика не позорить друг друга и не избирать вице-спикеров поименно, да еще и списком. Отсутствие сколько-нибудь очевидных *правил игры*, неоднократно демонстрировавшееся главой государства, вселяет и в остальных участников единого политического спектакля определенную неуверенность и страх быть обманутыми партнером.

Однако данная система все же показывает, насколько ушли новые парламентарии от своих предшественников. Это те могли отказаться от принятия разумного решения только потому, что его внес *какой-то Позняк*. Здесь же каждому нажатию кнопки по принципиальному вопросу, вероятно, будет предшествовать длительная работа по согласованию позиций. Остается надеяться на то, что и во фракциях будет доминировать не только идеологическая установка, но и здравый смысл, обычная житейская мудрость.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ВИЦЕ-СПИКЕРЫ – О СВОЕМ МЕСТЕ В РУКОВОДСТВЕ ПАРЛАМЕНТА

ВАСИЛИЙ НОВИКОВ, ПЕРВЫЙ ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА



– Мое избрание состоялось благодаря договоренностям между фракциями коммунистов и аграриев. Скорее всего, я буду заниматься организационными вопросами.

Предварительные проработки в комиссиях показали, что гибкость фракций позволяет предотвратить межфракционные разборки. Практика предварительного согласования кандидатур будет продолжена при распределении портфелей председателей парламентских комиссий. Не исключено, что за председателей комиссий мы будем голосовать списком.

Никакого противостояния между мной и Сергеем Калякиным нет. Мы делаем одно дело. Сейчас он возглавил фракцию. Я считаю, что если бы в партии было и 5, и 10 ярких личностей, то после прихода к власти у нас были бы готовые и премьер, и вице-премьеры. Хотя мы не против коалиции разумных людей, не взирая на идеологические расхождения.

Думаю, что те разборки, которые были устроены на закрытом заседании, – это наследственный атавизм от бывшего парламента, и больше этого не повторится. Парламентские же слушания, о которых говорил председатель ВС, должны стать нормой.

ЮРИЙ МАЛУМОВ, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА



– Для меня парламент – это прежде всего законодательный орган. Мы еще не оговаривали разделение обязанностей между заместителями, но, вероятнее всего, я буду курировать юридические вопросы и все, что с этим связано.

Я сторонник того, чтобы работа парламента во многом стала закрытой. Основная законотворческая работа должна сосредоточиться в комиссиях. Однако я против злоупотреблений такой формой работы ВС, как закрытые заседания.

Одним из первых вопросов, которым должен заняться парламент, – утверждение итогов референдума. Считаю, что парламент обязан утвердить и четвертый, консультативный вопрос референдума, наделяющий президента правом роспуска парламента. Думаю, что проблем с координацией действий с другими вице-спикерами у нас не будет. Сегодня мы договорились, что идеология не должна мешать работе. С козырями на руках сыграет каждый, а вот для того, чтобы сыграть с теми картами, что пришли, нужно мастерство. Вообще, между тремя вице-спикерами личностные отношения уже сложились.

Геннадий Карпенко, пожалуй, наиболее известная личность среди избранных, и отношения между нами нормальные. Думаю, что конструктивный контакт будет найден и со спикером парламента. Я давно знаю спикера и с каждым днем все больше убеждаюсь, что избрание Шарецкого – первая значительная победа парламента.

Плотный альянс между коммунистами и аграриями, а также примкнувшими к ним «гражданами» позволил им решить кадровые вопросы, однако при обсуждении экономических вопросов каждый будет руководствоваться собственными идеологическими установками.

ГЕННАДИЙ КАРПЕНКО, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА



– Вероятнее всего, я буду курировать вопросы экономики. Думаю, что каждый из избранных останется при своих политических взглядах, однако это не будет преградой при обсуждении организационных вопросов. Со спикером нас связывают давние контакты – мы вместе участвовали в создании партии промышленников и уже тогда между нами установились теплые отношения.

Считаю, что обвинения президента против Станислава Богданкевича должны выставляться только после того, как они доказаны. Замена кандидатуры Станислава Богданкевича на мою была произведена по предложению самого Станислава Антоновича.

Практика закрытых парламентских слушаний оправдана только в том случае, когда тот, кто обвиняет кого-то, несет ответственность за сказанное. Я сам столкнулся с ситуацией, когда президент бездоказательно обвинил меня в срыве поставок хлопка в Беларусь. Однако после моего иска в суд президент обратился в суд с просьбой приостановить производство по делу. С президентом мы пока не встречались, однако возможность контакта я не исключаю.

НУРСУЛТАН НАЗАРБАЕВ: В МОСКВУ ТРАНЗИТОМ ЧЕРЕЗ МИНСК

Окончание, начало на стр.1

Подход Беларуси, пытающейся закупить зерно, протолкнув в то же время собственную продукцию на казахстанский рынок, основывается на том, что сейчас достаточно других источников для поставки в нашу страну и пшеницы твердых сортов, и ячменя, и фуражного зерна -- это и традиционная Канада, и некоторые страны Центральной и Восточной Европы. И хотя, справедливости ради, следует отметить, что объемы торговли по зерну с Казахстаном у нас традиционно высоки (за десять месяцев минувшего года мы импортировали только пшеницы на $11 млн.), этот вопрос для белорусской стороны является особо важным только в том плане, что может обеспечить белорусского производителя дополнительными рынками сбыта. Хотя предлагаемый вариант взаимной торговли, безусловно, не исключает и частичные прямые расчеты.

Отдельным блоком проблем стоит взаимная задолженность. Значительная ее часть берет начало еще с 1991 года, когда вызванное известными событиями внезапное разрушение единой банковской системы Советского Союза привело к тому, что средства, принадлежавшие внезапно ставшим независимыми государствам, оказалось достаточно сложно вернуть. На сегодняшний день еще ведутся расчеты по нашим взаимным долгам, оставшимся с тех времен. Конкретная сумма задолженности этого вида между национальными банками до конца не согласована, и в настоящее время идет сверка соответствующих финансовых документов.

Но существует и задолженность «наших» времен. В первую очередь -- за поставки отдельных видов товаров. Она, в принципе, не очень велика, и составляет около 10-15% от объемов взаимного товарооборота. Но Беларусь твердо намерена обсудить этот вопрос, поскольку, по нашим оценкам, долги Казахстана нам превышают долги Беларуси этой бывшей братской республике. Тем не менее, ход переговоров по этой проблеме вряд ли будет острым. Беларусь удовлетворит вариант, если национальным банкам и министерствам финансов обоих государств будет поручено в установленные сроки согласовать этот вопрос и представить руководству конкретные цифры и варианты погашения существующей задолженности. Эти варианты могут быть разными -- к примеру, поставки товара. Хотя рассматривается и возможность прямых выплат, и встречных взаимозачетов.

Особо пристальное внимание белорусское руководство уделило проблеме погашения задолженности Кустанайской области за оказанную ей в 1993 году помощь при уборке зерна. Как известно, конфликт даже стал предметом рассмотрения Экономического суда СНГ. Отправив два года назад своих рабочих на помощь в уборке урожая, Беларусь до сих пор не может стребовать ни обещанную нашим «вахтовикам» зарплату, ни зерно. Казахстанское правительство до настоящего времени отказывалось оказать содействие в решении этого вопроса, ссылаясь на то, что не несет ответственности за действия отдельно взятого субъекта хозяйствования. По данным белорусской стороны, Казахстан должен нам 814 тонн зерна и 3,1 млрд. российских рублей.

В составе делегации, побывавшей в Минске вместе с президентом Казахстана, был и министр обороны этой республики. В Министерстве обороны Казахстана корреспонденту «БДГ» сообщили, что переговоры, в первую очередь, касались вопросов военного сотрудничества в рамках СНГ. И одна из задач -- согласование позиций в преддверии встречи глав государств в Москве. Что касается непосредственно белорусско-казахского сотрудничества в военной сфере, то основной интерес для Казахстана представляет использование существующей в нашей стране базы для обучения своего военного персонала. *«Каких-то болезненных проблем по нашей части в отношениях между Беларусью и Казахстаном не существует»*, -- уверили нас в казахском оборонном ведомстве.

Вопреки ожиданиям, на обсуждение глав государств не были вынесены конкретные предложения по созданию совместных финансово-промышленных групп. Хотя, комментируя соответствующий указ Александра Лукашенко, наши государственные деятели называли эту страну в качестве потенциального партнера. Да и сам Казахстан принимает активное участие в формировании подобных конгломератов. По крайней мере, в настоящее время между Россией и Казахстаном прорабатываются документы о создании пяти совместных финансово-промышленных групп. И в России эту страну в первую очередь интересуют топливно-энергетический комплекс, гидроэнергетика и цветная металлургия. Беларусь в этом плане, конечно, государство менее интересное, потому, наверное, говорить о конкретных проектах, связанных с определенными инвестициями, наши казахстанские партнеры не торопятся.

Кстати, показателен и тот факт, что, активно выступая за интеграцию в рамках Содружества, Казахстан, в отличие от Беларуси, отнюдь не ориентируется на какое-либо одно государство и не замыкается в рамках все еще тройственного Таможенного союза. Нурсултан Назарбаев активно инициирует аналогичные процессы в центрально-азиатских государствах бывшего СССР. Помимо этого, прорабатывается возможность заключения Казахстаном подобных соглашений с Турцией и Ираном. Более того, в январе 1994 года Казахстан, Узбекистан и Киргизия подписали соглашение о создании единого экономического пространства. Так что для президента Беларуси встреча с казахстанским коллегой, вероятно, стала достаточно поучительной: влиятельным политиком можно быть, не только числясь в друзьях «старшего брата», но и взвешенно проводя собственную политику.

БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ ЗАГОНЯЮТ В ВАЛЮТНЫЙ КОРИДОР

Окончание, начало на стр.1

Если введение валютного коридора -- «новое слово» в валютном регулировании и споры вокруг целесообразности и последствий этого шага будут, наверняка, довольно активными, то принятие указа является фактически возвращением к действовавшим еще полтора года назад правилам покупки-продажи валюты, что означает утрату чуть ли не единственных положительных результатов экономической реформы в Беларуси.

Согласно проекту указа «О порядке продажи и покупки субъектами хозяйствования иностранной валюты», предприятия должны в течение 40 дней с даты поступления средств на счета в уполномоченных или зарубежных банках *«осуществить обязательную продажу **50%** поступлений в свободно конвертируемой валюте и российских рублях на МВБ»*. В первоначальном варианте процент обязательной продажи был равен 100% валютной выручки.

Не подлежат обязательной продаже валютные поступления:

-- *«от экспорта продукции собственного производства предприятиями с иностранными инвестициями, у которых доля иностранного участника в уставном фонде превышает 30%;*

-- приобретенные на внутреннем валютном рынке РБ в установленном порядке;

-- в виде привлеченных средств, в том числе поступивших из-за рубежа;

-- направленные экспортером в течение 60 дней с момента поступления средств на приобретение сырья, материалов и комплектующих изделий и энергоносителей для собственного производства;

-- от перераспределения валютной выручки между субъектами хозяйствования -- изготовителями товаров для экспорта и субъектами хозяйствования, осуществляющими поставку комплектующих изделий данных товаров;

-- от перераспределения валютной выручки между лицами, выполняющими работы на экспорт, и лицами, выполняющими работы для данных лиц для выполнения работы на экспорт».

Освобождены от обязательной продажи на бирже средства, поступающие в Беларусь иностранным гражданам в виде пенсий, и поступления в Белорусский республиканский фонд «Взаимопонимание и примирение».

Вводится также обязательный сбор в размере 10% от суммы предполагаемой покупки валюты. *«При этом заявки на приобретение иностранной валюты принимаются только после уплаты сбора»*. Интересным здесь является и то, что «собранные» деньги зачисляются в государственный фонд поддержки экспортеров, который будет создан только через два месяца. В каком банке фонд откроет свой счет? Риторический вопрос.

Упомянутый сбор не уплачивается только *«при приобретении валюты для покупки нефти, газа, электроэнергии, иных энергоносителей, зерна; по операциям Национального банка и Министерства финансов и для закупки сырья, материалов, комплектующих изделий для собственного производства при приобретении одного вида СКВ (российских рублей), при продаже другого вида СКВ (российских рублей)»*.

При проведении бартерных операций *«уплачивается сбор в размере 10% от договорной (контрактной) стоимости ввозимых товаров или расчетной выручки, пересчитанной в денежные единицы Республики Беларусь по курсу Национального банка с зачислением указанного сбора в фонд поддержки экспортеров»*.

В случае нарушений субъектов хозяйствования ожидают большие штрафы. При этом, прогнозируя активизацию черного валютного рынка, президент поручает МВД *«усилить контроль за обращением наличной иностранной валюты и активно использовать меры, установленные законодательством»*.

Президентский указ наверняка не добавит оптимизма ни одному субъекту, так или иначе связанному с валютными операциями. Государство получит выигрыш от введения обязательной продажи, т.к. это сразу увеличит предложение валюты на бирже. Однако выигрыш этот будет кратковременный, и в долгосрочной перспективе указ приведет к вымыванию валюты из страны и к значительному расширению черного рынка. Разве только финансовые компании возрадуются, потому что вновь спрос на их услуги по оплате валютных контрактов резко возрастет. Перечисленные льготы позволяют работать через схемы, которые минимизируют валютные потери.

Некоторый оптимизм может вселять валютный коридор. Экспортеры надеются на верхнюю планку коридора, импортеры, естественно, -- на нижнюю. Однако инфляционные ожидания уже настолько сильны, что валютный рынок будет лихорадить, и биржа едва ли сможет восстановить средние объемы прошлого года. Пострадают от нововведений опять государственные предприятия, не успевшие освоить прогрессивные методы ухода от государственных ограничений.

Что же касается последствий валютного коридора на макроэкономическом уровне, то большинство наблюдателей приветствуют его введение как начало давно ожидаемой девальвации, но ставят под сомнение целесообразность привязки белорусского рубля к российской национальной валюте. Сырьевая привязка и тесное экономическое сотрудничество не означают автоматической зависимости финансовой и связанности денежных систем. Экономическая система России громоздкая и до сих пор остается плохоуправляемой, поэтому административный шаг -- валютный коридор -- является заданием ориентира для всех субъектов хозяйствования, по которому выстраиваются и другие макроэкономические показатели. Белорусская действительность несколько отличается от российской, и ориентация на прогнозный уровень инфляции может быть более перспективной. Однако это тема более серьезного разговора, который мы продолжим в последующих номерах нашей газеты. Пока же угрожающая стабильность прошлого года сменяется на болезненную неопределенность.

КОММЕНТАРИЙ

СПОКОЙСТВИЕ ПРЕВЫШЕ ВСЕГО!

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Как введение «валютного коридора» отразится на макроэкономической ситуации в Беларуси? На этот вопрос отвечает начальник отдела регулирования валютного рынка и валютных курсов НБ РБ Сергей Гайко.

-- Что это нам даст -- в первую очередь спокойствие. В целом же ситуация останется прежней, просто «коридор» дает право Национальному банку повышать и понижать курс. Но «коридор» зависит не только от курса, но и от процентной политики, и от других процессов.

Однозначно, что мы удержимся в данном пространстве и Нацбанк будет вести свою политику в данном направлении, но как -- конкретно в процентной и курсовой политике, на межбанковском и биржевом рынке -- сказать не могу. Эти вопросы предстоит решать Национальному банковскому совету, в который войдут представители Национального банка, Ассоциации белорусских банков и коммерческих банков, ученые-экономисты и, возможно, представители Верховного Совета. Вся денежно-кредитная политика будет проводиться не Нацбанком в отдельности, а, видимо, этим Советом. Конкретно же можно говорить только после получения соответствующих документов.

ГЕОПОЛИТИКА

БЕЛАРУСЬ – ИРАК: ПРОДОЛЖЕНИЕ СЛЕДУЕТ

Светлана КАЛИНКИНА

Как ни пыталось белорусское руководство представить поездку Владимира Заметалина в Ирак в качестве ничего не значащего путешествия, большинство аналитиков утверждали -- это только начало. Аналитики оказались правы: по последним сведениям, внешнеполитическое ведомство страны активно изучает возможности установления дипломатических отношений между Беларусью и Ираком. Ситуацию комментирует заместитель министра иностранных дел Михаил ХВОСТОВ.

-- Этот процесс объективно необходим. Ведь дипломатических отношений с Ираком после установления режима санкций в отношении этой страны не прервало ни одно государство, в том числе и Соединенные Штаты Америки. Хотя в США даже принят специальный закон, определяющий жесткие санкции в отношении государств, которые будут сотрудничать с Ираком. Так что, в условиях, когда мы создали независимое государство, процесс установления дипломатических отношений объективен.

Некоторые рассматривают Ирак как потенциальный источник поставки в Беларусь нефти. Мы сейчас детально работаем над этим вопросом. Но, безусловно, следует четко понимать, что как только режим санкций в отношении Ирака будет отменен, а это может случиться в конце 1997 – начале 1998 года, туда сразу же ринутся заинтересованные международные концерны, которые уже имеют опыт сотрудничества с Ираком. Прежде всего, это французы, китайцы, та же Россия... Если говорить о шансах Беларуси, то, честно говоря, я вовсе не уверен, что мы могли бы сразу обосноваться на этом рынке. В первую очередь причина в том, что между нашими государствами не создана договорно-правовая база. В отличие от Беларуси, те страны, которые традиционно сотрудничали с Ираком – не с режимом, а со страной, – уже имеют договорно-правовую базу. У них налажены связи и контакты. Так что рассчитывать на возможность быстрого получения от Ирака чего-то существенного малоперспективно. К тому же, сразу же после отмены санкций Ирак должен будет выплатить около $100 млрд., и даже несколько больше, Кувейту и другим государствам, пострадавшим в результате агрессии.

Таким образом, к перспективам сотрудничества с этой страной пока нужно подходить осторожно, но реально. И к вопросу установления дипломатических отношений с Ираком мы подходим с полным пониманием того, что в перспективе сотрудничество может быть многообещающим. В первую очередь, эта страна представляет интерес для нашего строительного комплекса, поскольку в Ираке будут вестись крупномасштабные работы по восстановлению разрушенного хозяйства. В то же время мы четко представляем, что наши возможности в плане добычи нефти и разведки ее месторождений малоперспективны, поскольку там есть компании, которые давно этим занимаются. Но в целом мы исходим из того, что, как и с государствами бывшей Югославии, так и с Ираком после снятия режима санкций Беларусь должна попытаться наладить выгодное для себя сотрудничество.

Что касается поставок нефти из Ирака в Беларусь, пока они представляются маловероятными, поскольку это намного дороже, нежели покупать нефть в Европе и России: слишком уж велики расходы на транспортировку. Что касается возможности покупать нефть у Ирака и продавать ближайшим странам – выступать в роли посредника – здесь все будет зависеть от расторопности нашего концерна. Но, повторяю, поставлять нефть из Ирака или Ирана в Беларусь слишком дорого. Хотя нефть там очень хорошего качества.

КОММЕНТАРИЙ

КОГДА В ТОВАРИЩАХ СОГЛАСЬЯ НЕТ

Светлана КАЛИНКИНА

События, произошедшие накануне намеченной на 19 января встречи глав государств СНГ в Москве, свидетельствуют о том, что встреча может оказаться сенсационной. Сенсационной в том плане, что по большинству вынесенных на обсуждение документов единых подходов до последнего момента найдено не было.

Еще неделю назад ожидалось, что центральным документом повестки дня московского саммита станет проект Концепции предотвращения и урегулирования конфликтов на территории государств-членов Содружества. В ноябре минувшего года этот документ уже рассматривался главами правительств и, по большому счету, серьезных разногласий тогда не возникло. В общем-то, ничего нового в предложенном варианте Концепции нет. По сути, она всего лишь зафиксировала те положения, которые давно приняты в рамках ООН и ОБСЕ. Речь идет о превентивной дипломатии, политических и дипломатических усилиях и о самих операциях по поддержанию мира, развертывания военного, полицейского и гражданского персонала.

Единственная проблема, с которой сталкивалась Беларусь, -- невозможность размещать и направлять воинские контингенты на территории других государств без разрешения Верховного Совета. *«По сути, нам нужно внутренне определиться, можем мы или нет участвовать в миротворческих операциях и операциях по поддержанию мира»*, -- на традиционном брифинге комментировал ситуацию заместитель министра иностранных дел Михаил Хвостов. -- *Позиция министерства: нужно изменить решение и высказаться в пользу участия.»*

Однако уже 12 января, на Совете министров иностранных дел СНГ, где нашу страну представлял первый заместитель главы внешнеполитического ведомства Валерий Цепкало, Беларусь заняла иную позицию. Она высказалась за вариант, принятый в деятельности Совета безопасности ООН, который может поручать региональным международным организациям осуществлять миротворческие акции. *«А о том, что наша страна в принципе согласна посылать военных для урегулирования конфликтов, даже речи не велось»*, -- заявил в беседе с корреспондентом «БДГ» господин Цепкало. В итоге, после продолжительной дискуссии, проект Концепции был направлен на доработку, а центральное место в повестке дня саммита, судя по всему, займет обсуждение мер по урегулированию конфликта в Абхазии.

Сомнений по поводу того, что срок пребывания миротворческих сил в этом регионе будет продлен, у наблюдателей не возникает. Однако только это решение сегодня уже не совсем устраивает Грузию. Тбилиси настаивает на установлении жесткого режима санкций по отношению к Абхазии -- как политических, так и экономических. Но некоторые государства, в том числе и Беларусь, выступают за продолжение переговоров, полагая, что режим санкций вряд ли приведет к позитивным изменениям ситуации, более того -- может дополнительно оказать негативное влияние на ситуацию и в Приднестровье, и в Нагорном Карабахе.

«Ни одного конфликта еще не было решено посредством наложения санкций, и, как правило, санкции действуют против народа и не действуют против правительства», -- пояснил позицию Беларуси по этому вопросу Валерий Цепкало. -- *Именно поэтому в ООН в свое время Беларусь голосовала против санкций в отношении Югославии, и сейчас мы не видим оснований для изменения прежнего подхода»*.

Такой точки зрения придерживается не только Беларусь. Поэтому отстоять свою позицию на саммите в Москве Грузии будет очень сложно, если не сказать невозможно. Точно так же, как Украина не смогла настоять на рассмотрении своего варианта соглашения о сотрудничестве по пограничным вопросам.

Дело в том, что проект, подготовленный Украиной, четко определяет: нет внешних и внутренних границ, есть государственная граница. И хотя большинство государств Содружества признает логичность и обоснованность этого постулата, одобрить его в рамках СНГ не спешат. Дело в том, что документы, подписанные в рамках СНГ, начиная с 1991 года, определяли иные подходы -- приверженность к открытым границам в рамках Содружества.

Нельзя однозначно прогнозировать и итог обсуждения проекта Конвенции об упрощенном порядке приобретения гражданства, инициированный Казахстаном. У Беларуси принципиальных возражений по этому документу нет, хотя ряд государств высказывается однозначно против его принятия. Условием для упрощенного порядка приобретения гражданства Казахстан предлагает считать либо факт постоянного проживания на территории этого государства до известных событий 1991 года (наличие гражданства бывшего СССР и гражданства государства, входившего в состав СССР), либо наличие близких родственников. По мнению ряда государств, при таком подходе в категорию льготников может попасть достаточно большое число людей, что не позволит в каждой отдельно взятой стране цивилизованно решать их проблемы. Тем не менее, Беларусь, ранее торпедировавшая инициативы Казахстана, на этот раз решила его поддержать.

Что касается экономических вопросов, то их в повестке дня московской встречи немного. Главный -- Совет глав правительств в очередной раз намерен представить информацию о перспективах формирования Таможенного союза. И перспективы, конечно же, рассматриваются исключительно в контексте его расширения.

В числе наиболее важных вопросов также решение о продлении сроков пребывания миротворческих сил в Таджикистане. Беларусь в этом вопросе участвует чисто политически. Ни финансово, ни материально эта проблема нас не затрагивает, потому ожидается, что Александр Лукашенко без каких-либо возражений подпишет документ, которым срок пребывания воинского контингента в этой республике будет продлен еще на полгода -- до 30 июня. Впрочем, это вовсе не означает, что при обсуждении ситуации в Таджикистане главы государств будут обмениваться комплиментами. Неспособность таджикского руководства урегулировать конфликт и найти возможности для его мирного решения уже давно вызывает острую критику в Содружестве, особенно со стороны России.

Так что очередной саммит в Москве обещает быть достаточно бурным. Хотя, что касается Беларуси, то мы имеем возможность выступить в роли «миротворца». Именно Беларусь настояла на рассмотрении вопроса, по которому вряд ли возникнут какие-либо разногласия -- о проведении Конгресса деятелей культуры Содружества. Кстати, это единственный вопрос повестки дня, инициированный нашей страной. И он имеет все шансы стать единственным, по которому не будет особых мнений и концептуальных возражений.

ХРОНИКА

ОСТАНОВЛЕНО ПРОИЗВОДСТВО НА НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕМ ПРЕДПРИЯТИИ «МАЖЕЙКЮ НАФТА»

-- Вечером 14 января остановлено производство продукции на нефтеперерабатывающем предприятии «Мажейкю нафта» (Mažeikiu nafta), -- сообщила пресс-атташе компании.

По ее словам, производство на «Мажейкю нафте» остановлено из-за ремонта нефтепровода Полоцк-Мажейкяй (Mazeikiai), проводимого за пределами Литвы.

Пресс-атташе компании сообщила BNS в понедельник, что предприятие перестало перерабатывать сырье и производить продукцию, однако сами производственные линии не остановлены, и производство может быть возобновлено в любое время.

Есть вероятность, что производство будет возобновлено 20 января. По словам пресс-атташе, по причине перерыва в производстве торговля расстроиться не должна, поскольку в резервуарах предприятия продукции достаточно.

ПО СЛЕДАМ КРАХА «BANKA BALTIJA»

Председатель парламентской фракции «Латвия» и комиссии по национальной безопасности Одиссей Костанда (Odisejs Kostanda) по-прежнему считает, что крах «BANKA BALTIJA» является результатом широкомасштабного заговора латвийских политиков и банкиров.

В нем, по его мнению, виновны экс-премьер Марис Гайлис (Maris Gailis), президент Банка Латвии Эйнар Репше (Einars Reps'e) и конкурирующий с «BANKA BALTIJA» другой латвийский банк - «Parekss banka». Костанда высказал мнение, что он «не судья им не суд», однако совокупность доступных ему фактов достаточна, чтобы решать вопрос об аресте Гайлиса и Репше.

Председатель парламентской фракции «Латвия» думает, что Александра Лавента -- одного из бывших руководителей «BANKA BALTIJA» -- следует незамедлительно освободить из тюрьмы, чтобы он мог принять участие в процессе санации банка.

«Причину того, почему Лавент сидит в тюрьме, можно прочитать в его паспорте в графе «национальность», где написано «еврей». В Латвии наблюдаются проявления антисемитизма. Например, Берзиньш (Berzins') и Калниньш (Kalnins') в тюрьме не сидят, а Лавент ранее латвийским государственным мужам», -- сказал Костанда.

Встретившись в пятницу с заключенным в тюрьму Лавентом, Костанда получил от него ряд документов, которые следует проанализировать парламентской следственной комиссии по вопросам «BANKA BALTIJA». Костанда считает, что Гайлис и БЛ были заинтересованы в ликвидации «BANKA BALTIJA» чтобы скрыть свою нерасторопность и не допустить повышения роли «BANKA BALTIJA».

Гайлис заинтересован в этом потому, что Лавент финансировал предвыборную программу «Латвийского пути» (ЛП) на предыдущих парламентских выборах, однако в 1994 году возникли разногласия по поводу предстоящей предвыборной кампании. Условия Лавента, по всей видимости, оказались неприемлемыми для ЛП, а когда Лавент отказался, началась ликвидация «BANKA BALTIJA».

BNS

УКРАИНА ОПЕРЕЖАЕТ ДРУГИЕ СТРАНЫ СНГ В ПРОЦЕССЕ ПРИСОЕДИНЕНИЯ К ВСЕМИРНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ТОРГОВЛИ (ГАТТ-ВТО)

Об этом заявил координатор проекта «Помощь по вхождению Украины в ГАТТ «ВТО» Даниэль Грос. Этот проект обсуждался на семинаре в Министерстве внешних экономических связей и торговли Украины. Д.Грос отметил, что хотя экономические реформы в России продвинулись намного дальше, Украина, благодаря поддержке США, Канады и стран Европейского союза, *«имеет наилучшие перспективы для скорейшего присоединения к ГАТТ «ВТО»*. Д.Грос сообщил, что подобные семинары в последнее время были проведены в четырех странах СНГ, однако, по его мнению, *«украинские специалисты оказались самыми компетентными»*.

НСН по материалам агентства «Интерфакс»

25 ЯНВАРЯ В МИНСК ПРИБЫВАЕТ ОЧЕРЕДНАЯ МИССИЯ МВФ

Цель визита -- проверка хода реализации экономической программы белорусского правительства, поддерживаемой кредитом stand-by. Группа экспертов МВФ в составе семи человек, возглавляемая помощником директора второго европейского управления фонда Ишамом Капуром, ознакомится с финансово-экономическими показателями Беларуси за прошлый год и перспективами на год наступивший. Визит миссии продлится до 9 февраля.

«БелаПАН»

СТАНИСЛАВ БОГДАНКЕВИЧ:

«ОБВИНЕНИЙ В СВОЙ АДРЕС НЕ ПРИЗНАЮ»

Окончание, начало на стр.2

Якобы Нацбанк тратил средства на приобретение автомобилей.

Национальный банк занимался инкассацией наличных денег из магазинов, а также доставкой (забором) наличности в учреждения банков по всей стране. Парк автомашин изношен, требует обновления. В условиях разгула бандитизма это серьезный вопрос. Перерасхода средств по этой статье нет.

...Еще одно обвинение – в части противодействия выполнению указа президента о слиянии государственного Сберегательного банка с коммерческим «Беларусбанком».

При проведении слияния банков не была обеспечена должная инвентаризация кредитного портфеля «Беларусбанка». В комиссию не были включены опытные работники управления надзора Национального банка, отстраненные ранее от проверки этого банка.

Да, такой факт был. Указ об объединении «Сбербанка» и «Беларусбанка» был неожиданным для правления Национального банка, исключительной функцией которого является подготовка любых решений по реформированию банков, контроль за продажей их акций, проведений процедуры объединений, банкротств и ликвидации банков.

Более того, Национальный банк и «Сбербанк» рассматривали другой вариант совершенствования сберегательного дела, основанный на опыте послевоенной Германии. В частности, намечали создание специального дочернего «Сберстройбанка» для финансирования жилищного строительства, проводили консультации с немецкими банкирами и рассчитывали на их техническую и финансовую помощь. Было дано принципиальное согласие «Сберстройбанку» Германии на его участие в проекте после достижения приемлемого уровня инфляции в стране, т.е. уже в ближайшие месяцы.

Однако я хотел бы подчеркнуть другое. Абсолютно неприемлемо, что ответственные решения были приняты без анализа реального положения дел в этих банках, изучения надзорных материалов, имеющихся в Национальном банке. Решения могут приниматься любые: государством в части «Сбербанка», собственниками «Беларусбанка» – в отношении своего банка, – но все они должны быть обоснованными и не противоречить законодательству.

В «Беларусбанке» проводилась плановая проверка его деятельности специалистами Национального банка. Было установлено, что банк при отсутствии собственных средств, собственной прибыли осуществлял инвестиции в строительство своего офиса, покупал оборудование, автомобили, т.е. действовал по аналогии со «знаменитым» «МММ», использовал около 100 млрд. денег вкладчиков на собственные нужды.

Банк проводил и слишком рисковую кредитную политику. Он выдавал ссуды без должного анализа кредитоспособности заемщиков, что привело к большим потерям банка как по уплаченным процентам за ресурсы, так и по невозвращенным долгам. Более трети ресурсов банк приобретал на межбанковском рынке, у других банков, что свидетельствовало о его неликвидности. Кредиты одним банкам погашал за счет средств, купленных у других. Расходы банка не покрывались его доходами, и на отдельные даты этот «минус» был весьма значителен: на 1 мая 1995 года – 41,8 млрд. рублей. Были сомнения в полной достоверности представляемых банком отчетов.

Кроме того, этим банком более 20 млрд. рублей средств клиентов было использовано на досрочную – на год вперед – выплату процентов по вкладам и депозитам своим работникам. Был установлен порядок, согласно которому вся зарплата работников зачислялась во вклады. На вклады начислялись проценты по повышенной ставке и на год вперед, и эти проценты выплачивались вместо зарплаты. Например, в головном офисе «Беларусбанка» за июнь 1995 года перечислено на год вперед 1323,5 млн. руб. процентов. И эта же сумма 30 июня 1995 года выплачена работникам в виде процентов по денежно-накопительному вкладу. Самые высокие начисления и выплаты по лицевому счету 415–6720 тыс. руб., по лицевому счету 366-5728 тыс. руб. и т.д.

Много мифов создано г-жой Винниковой о значимости «Беларусбанка». В действительности доля этого банка в кредитовании экономики весьма незначительна, составляла 5-8%. По состоянию на 1 сентября 1995 года кредитные вложения составили 344,9 млрд. руб., а сумма ресурсов, приобретенных у других банков, – 272,8 млрд. руб. или 79,1%.

В последние дни перед объединением «Беларусбанк» для поддержания своей ликвидности был вынужден ежедневно искать ресурсы хоть на сутки, хоть на ночь, чтобы рассчитаться со своими кредиторами. В этих условиях, чтобы не допустить использования ресурсов государства для покрытия убытков «Беларусбанка», Национальный банк приостановил выдачу ему краткосрочных централизованных кредитов при нехватке денег на корсчете, так называемого овердрафта. Это была своего рода мера предосторожности. Тем не менее, данная мера вызвала огромное давление на Национальный банк со стороны органов власти с требованием вывести «Беларусбанк» из-под контроля и открыть ему «зеленый свет» в использовании централизованных ресурсов. Я на это не пошел.

Национальный банк в принципе не возражал против слияния этих банков, однако только после того, как будут внесены изменения в банковское законодательство и будет записано, что Сбербанк является не государственным, а акционерно-коммерческим с участием иных юридических и физических лиц, с контрольным пакетом в руках государства.

Я направил информацию по этому поводу президенту и премьер-министру, надеясь, что она вызовет особое внимание к этому вопросу. В ответ получил лишь категорическое требование прекратить надзор за «Беларусбанком». Для меня это было неприемлемо, и эта позиция привела к моей отставке.

ПОДРОБНОСТИ

ТОКАРЬ, КОЛХОЗНИК И БАНКИР, РАВНЕНИЕ НА ПРЕЗИДЕНТА!

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Президент Беларуси Александр Лукашенко, выступая 12 декабря на закрытом заседании парламента, кроме обвинений Станислава Богданкевича в коррупции, много внимания уделил ситуации в банковском секторе экономики Беларуси.

Президент заявил о том, что *«наращивание кредитных вложений в промышленность, сельское хозяйство, строительство и другие сферы экономики осуществляется крайне медленными темпами». «Особенно это касается долгосрочных инвестиций, без которых немыслима реализация экономических программ, да и любых более-менее серьезных проектов»*, – подчеркнул А.Лукашенко. По его данным, за 11 месяцев прошлого года 37 коммерческих банков, составляющих по величине группу средних и малых, вложили в экономику немногим более 130 млрд. рублей или порядка 3,5 млрд. рублей каждый из них. *«А ведь за этим средним показателем стоит большая группа банков, чей капитал на экономику вообще не работает»*, – отметил президент. Что он при этом имел в виду, Лукашенко не пояснил. *«Удельный вес долгосрочных кредитов в общей сумме кредитных вложений по «Белагропромбанку» составляет лишь 6,9%, по «Белбизнесбанку» – 9% при 11,6% в целом по банковской системе»*, – подчеркнул он.

Президент назвал неприемлемой существующую структуру кредитных вложений: *«В 1995 году наибольшая доля кредитов была по-прежнему сосредоточена в торгово-посреднической деятельности и составила 29,8%»*. По его оценке, *«в деятельности абсолютного большинства банков превалирует принцип накопления, причем используются любые методы и средства»*. На ростовщических, по определению Александра Лукашенко, операциях за 11 месяцев минувшего года один из ведущих банков Беларуси – «Приорбанк» – получил 19,2 млрд. рублей прибыли, «Белсвязьбанк» – 69,2 млрд.рублей, «Белжелдорбанк» – 9,1 млрд. рублей, «Корпобанк» – 3,9 млрд.рублей. По его мнению, *«вывод здесь можно сделать один: таким банкам, если их можно назвать банками, чужды проблемы государства, народа, экономики»*.

Ссылаясь на данные Министерства экономики РБ, Александр Лукашенко сообщил, что рентабельность межбанковских крупнейшего коммерческого банка «Белагропромбанк» (ранее им руководил нынешний премьер-министр М.Чигирь) принадлежит коллективу этого банка: *«Не токарь, колхозник или пенсионер, а скромный банковский бухгалтер превратился в держателя акций крупнейшего банка». «Это стало возможным благодаря закону, позволившему пла*



кредитов – 637%, операций с конвертацией доллара – 195%, операций с конвертацией немецкой марки – 213%. За обмен наличной валюты банки брали от 10% до 2% за операцию. Это, по мнению А.Лукашенко, *«позволило сотрудникам Нацбанка и других обменивать валюту во внутренних кассах под нищенский процент и без комиссионных»*. Президент утверждает, что *«вследствие такой льготы годовые доходы банковских чиновников составляли от 40 до 60 млн. долларов США, а месячная зарплата 2,5-3 млн. долларов»*. По выражению главы государства, *«такие доходы не снились и американским старателям во времена «золотой лихорадки»*.

При этом А.Лукашенко особо подчеркнул, что *«все это делалось в соответствии с Законом «О банковской деятельности», автором которого было руководство Национального банка»*. Документ *«преследовал целью не столько создание банковской системы, способной эффективно обслуживать экономику, а прежде всего возможность беззастенчивого обогащения весьма узкой категории граждан»*. В подтверждение своих выводов А.Лукашенко привел такой факт: 51% пакета акций

тить им бешеную зарплату, брать льготные кредиты и размещать их на депозит у себя же в банке под более высокие проценты», – заявил президент Беларуси, выступая на закрытом заседании Верховного Совета.

Нетрудно предположить, какие организационные выводы стоят за выступлением президента. Обвинения Богданкевича в коррупции – это обычный способ борьбы с политическим противником, который имеет все шансы и основания возглавить политическую оппозицию в новом парламенте. Критика работы коммерческих банков – идеологическая подготовка к проведению национализации наиболее крупных из них. Не случайно, например, и упоминание «Белсвязьбанка», который полностью контролируется государственными предприятиями: Сберегательный «Беларусбанк» решительно настроен на присоединение самого прибыльного в прошлом году банка. Не первый раз звучит критика «Белагропромбанка»: то ли колхозное прошлое президента дает о себе знать, то ли премьерское будущее Михаила Чигиря печально. В общем, белорусских банкиров ждет тяжелый год.

Использованы материалы «Интерфакса»

КОММЕНТАРИЙ

РАСЦВЕТ РЫНКА ГКО ЕЩЕ ВПЕРЕДИ?

Михаил ЗАЙЦЕВ

По данным Межбанковской валютной биржи (регистратор сделок), в течение года на вторичном рынке с ГКО было заключено 1500 биржевых контрактов на сумму 2,7 трлн. рублей с почти тридцатью миллионами облигаций. Кроме того, был заключен 101 контракт купли–продажи краткосрочных облигаций Национального банка РБ на сумму в 161 млрд. рублей. Нельзя сказать, что эти цифры точно отражают весь оборот облигаций на вторичном рынке. В первой половине года некоторое число сделок было зарегистрировано на Белорусской фондовой бирже, довольно больших объемов достигли операции Национального банка на вторичном рынке. Увы, Нацбанк решил вообще не регистрировать эти сделки на бирже, отчего вторичный рынок государственных ценных бумаг стал менее «прозрачным». Суммируя полученные значения, можно с уверенностью сказать, что величина годового оборота на вторичном рынке превысила 3 триллиона рублей.

В начале года было очень трудно предположить нечто подобное. Толчок развитию вторичного рынка облигаций дало, конечно, развитие первичного рынка и увеличение интереса инвесторов к государственным ценным бумагам. Начиная с ГКО-9, размеры объявленного объема эмиссии выпусков стабильно превышали 100 млрд. руб. Величина спроса на ГКО в тот момент росла более быстрыми, по сравнению с ростом предложения, темпами. И тогда, имея возможность резкого увеличения размера привлеченных под ГКО средств, Министерство финансов решило сделать ставку не на размеры размещения облигаций, а на уменьшение стоимости облигационных займов. В Беларуси эмитент не пошел навстречу ожиданиям большинства первичных инвесторов и регулярно отсекал их заявки с неприемлемой для себя доходностью. Впоследствии это происходило даже при превышении предложения ГКО над спросом. Этот метод был использован при размещении 8, 10, 14, 18, 21 и 22-го выпусков ГКО. Таким образом, эмитентом были упущены возможности форсированного увеличения масштабов рынка своих ценных бумаг, что в результате вылилось в начавшееся в сентябре падение спроса на ГКО.

Для получения необходимых средств Минфин начал использовать доразмещение дополнительных траншей и средства Национального банка. Последний приобретал крупные пакеты облигаций 15, 18 и 20-го выпусков. Неуступчивость эмитента объясняется также возможностью финансирования части бюджетного дефицита за счет кредитной эмиссии Национального банка. Российское, украинское и казахстанское министерства финансов законодательно лишены такой возможности.

Ориентиром в ценообразовании, в особенности коротких выпусков ГКО, стала величина текущей ставки рефинансирования Национального банка. Причем в реализации этого подхода просматривается некоторая доля хитрости. Ведь размещение займа под 66% годовых означало для эмитента реальную его стоимость в 56% годовых, так как величину 15% налога на доходы инвесторов от ГКО Минфин вскоре получал обратно. Декларируя ориентацию на ставку рефинансирования при проведении аукционов, эмитенту следовало бы размещать облигации с доходностью в 75,6% годовых.

Правда, доходность 6, 9 и 10-го выпусков ГКО в результате оказалась выше средней ставки цены кредитных ресурсов на рынке МБК в период обращения облигаций этих выпусков. Государственные краткосрочные облигации как финансовый инструмент, по понятным причинам, не оказались в числе наиболее доходных на финансовом рынке. Держатель ГКО, конечно, в наименьшей степени рискует потерять свои средства, однако может в случае встречавшихся на вторичном рынке кризисов ликвидности получить доходность ниже ожидаемой или даже ниже стоимости используемых ресурсов. В такие моменты начинался массовый сброс облигаций -- что-то наподобие настоящей паники. Что произошло бы на денежном рынке в случае освобождения курса доллара, трудно себе даже представить. Наш рынок ГКО привлекал инвесторов в большей степени надежностью и возможностью с его помощью корректировать свою налоговую политику. Ряд напрямую не связанных с доходностью льгот и преимуществ получали от владения ГКО коммерческие банки. Признавая, что экспансия рынка ГКО за счет поддержания высокой реальной доходности этого финансового инструмента, на основе российского опыта, имеет много как плюсов, так и минусов, нужно отметить, что в целом белорусский рынок ГКО развивался успешно и плодотворно.

Несомненным достижением 1995 года стала попытка создания двухуровневой депозитарной системы. Ядро этого, чрезвычайно важного для вторичного рынка государственных облигаций, движения составили депозитарии «Белвнешэкономбанка», АКБ «Олимп» и ЗАО «Джем-инвест». Это первые в Беларуси депозитарии, ориентированные непосредственно на клиента. Они начали создание первой сети междепозитарных корреспондентских отношений. Можно с уверенностью сказать, что без своевременного создания такой сети рынок не достиг бы своего уровня. Идея нашла поддержку у других заинтересованных сторон, у Национального банка, и есть реальные шансы реализовать ее в наступившем году.

Возвращаясь ко вторичному рынку государственных обязательств, нужно отметить, что введенные в прошедшем году одномесячные выпуски, даже при учете их короткого срока обращения, значительно уступают в ликвидности на рынке своим трехмесячным аналогам. Наибольший оборот в 647,5 млрд. руб. был совершен по 17-му выпуску ГКО. В новом году эту цифру превысит, скорее всего, ГКО-20. Трехмесячные выпуски ГКО-12, ГКО-17 и ГКО-20 лидируют также по показателю отношения величины оборота на вторичном рынке по отношению к величине размещения. Этот коэффициент по ГКО-17 приблизился к 13. В целом, начиная с июня, подталкиваемый отменой налогообложения доходов от облигаций объем операций на вторичном рынке от месяца к месяцу нарастал (один спад был в ноябре) и достиг в декабре величины в 884 млрд. руб. Декабрь оказался особым месяцем, поставившим весь рынок ГКО под угрозу монополизации. Вторичный рынок не отреагировал на это снижением объема сделок. Это произошло потому, что операции совершались с выпусками, размещенными до того, как над рынком возникла тень Сберегательного «Беларусбанка». Рынок реагирует на события, происходящие на первичном рынке, с некоторым запаздыванием. Теперь же ответственность за дальнейшее поддержание вторичного рынка ГКО в более или менее ликвидном состоянии лежит на плечах Сберегательного банка. То, что последний справится с такой задачей, вызывает очень большие сомнения. Ему можно посоветовать создать свой дилинговый центр, наподобие уже существующего в Национальном банке.

Отдельно о сделках РЕПО. В начале года мало кто из инвесторов знал, что это такое. Но к середине года, благодаря усилиям наиболее активных дилеров, сделавших этот рынок, такие операции стали осуществлять уже десятки инвесторов. Всем понравилась эта своеобразная копия межбанковского кредитного рынка, но на основе гораздо более надежного базисного актива. Львиная доля из вышеназванных трех триллионов образована сделками РЕПО. Как это ни парадоксально, но вторичный рынок непосредственно ГКО, даже при больших оборотах, до сих пор остается неликвидным. Это означает, что если инвестор захочет купить или продать пакет облигаций, то он не сможет быстро и без потерь осуществить эту операцию. Дилеры смогут предложить лишь вариант продажи или покупки этих ценных бумаг с последующим выкупом их продавцом. Из-за отсутствия диверсификации финансового рынка, отсутствия фондового и «замороженности» валютного затруднительна возможность размещения денег в моменты роста свободной денежной массы, и в течение некоторого времени доходность по сделкам РЕПО будет составлять 20% годовых и вряд ли будет устраивать инвесторов. В будущем необходимо разделить на вторичном рынке эти два вида операций и отслеживать каждый отдельно.

Вторичный рынок ГКО требует новых усилий для своего развития. До сих пор не удается провести регулярные торги на МВБ, которые смогли бы расшевелить и организовать рынок государственных краткосрочных облигаций. К сожалению, не заработала предложенная биржей программа электронных котировок. МВБ продолжает оставаться единственным местом, где можно свободно получить информацию о рынке облигаций. Национальный банк урезал и без того куцую сводку об итогах первичного размещения ГКО, у него практически отсутствуют нормальное взаимодействие и обратная связь по вопросам рынка ГКО с первичными инвесторами. Все вопросы функционирования рынка он решает в одиночку. Для достижения поставленных в новом году целей, а учитывая появившиеся на рынке ГКО в конце года известные проблемы, может быть, даже для сохранения уже достигнутого уровня развития, рынку больше всего необходимо понять, что это возможно лишь при консолидации усилий всех его участников.

СТАТИСТИКА

ИТОГИ АУКЦИОНА ПО ПЕРВИЧНОМУ РАЗМЕЩЕНИЮ ГКО	
Регистрационный номер	25
Дата: размещения	16.01.96
погашения	18.04.96
Срок обращения:	93 дня
Объем эмиссии	200 млрд.руб.
Количество дилеров, принявших участие в аукционе	10
Спрос по номиналу	392.0 млрд.руб.
Размещено фактически	170.1 млрд.руб.
Минимальная цена продажи	85.05 % от номинала
Средневзвешенная цена продажи	85.19 % от номинала
Доходность: по минимальной цене продажи	68.99 %
по средневзвешенной цене	68.23 %

РЫНОК СТРАХОВАНИЯ

СТРАХОВЩИКАМ ТРЕБУЕТСЯ КОНСОЛИДАЦИЯ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На 18 января намечено заседание Совета Белорусского страхового союза. На повестку дня вынесены вопросы о практике формирования резервов и о судебных исках страховых организаций к Главной государственной налоговой инспекции, а также вопрос о предстоящей третьей Ассамблее страховых организаций РБ.

Проблема налогообложения доходов от страховой деятельности существует давно, но в последнее время она встала особенно остро. Страховой компанией «Таск» был возбужден иск против Главной государственной налоговой инспекции о частичном непризнании результатов проверки, касающихся формирования страховых резервов.

Страховые организации в своей практике формирования резервов руководствовались действующим законодательством, и в этом их действия можно считать безупречными. Но из-за противоречивости некоторых законодательных актов, налоговая инспекция, принимая решение о взыскании крупных сумм со страховой компании «Таск», поступила в соответствии с собственной логикой.

Президент БСС Виктор Хомярчук считает, что именно эти разночтения сделали ситуацию с налогообложением очень опасной. *«Вопрос о том, логичны или не логичны действия налоговой инспекции,* -- заявил он, -- *находится вне обсуждения, если речь идет о законе. Соответственно, и Служба контроля Администрации президента в своих письмах и поручениях ГГНИ указала, что можно руководствоваться своими соображениями после того, как будут внесены необходимые изменения в законодательство. Хозяйственный суд оказался в сложном положении, потому что ему в определенной степени противопоказано выносить решения не в пользу ГГНИ. Тем не менее, действие своего письма, в соответствии с которым налоговым инспекциям было рекомендовано производить проверки в своем понимании методики формирования резервов, ГГНИ приостановила до получения результатов суда. И весь этот период аналогичных взысканий не производилось.»*

Суд прекратил рассмотрение данного дела, мотивируя тем, оно «неподведомственно» ему. Как было объяснено данное решение -- налоговая инспекция взыскала суммы правильно, исходя из существующей методики, поэтому необходимо подать отдельный иск, чтобы хозяйственный суд рассмотрел соответствие методики ГГНИ действующему законодательству. ГГНИ посчитала, что это решение -- признание ее правоты. Последовала обвальная проверка всех страховых организаций на предмет формирования ими резервов. Под эту проверку попадает вся практика формирования резервов за весь прошедший год. Размеры сумм, на которые претендует инспекция, можно только предполагать.

«Дело обросло такой юридической казуистикой, что этот узел трудно будет разрубить. И опасность взыскания этих сумм настолько реальна, что по этому поводу мы решили собрать Совет. Проблема в том, что те компании, которых это не коснулось, считают, что им ничего не грозит. Я хочу убедить страховые компании в том, что этот вопрос касается всех и действовать необходимо сообща», -- заявил г-н Хомярчук.

Суд, рассматривая данное дело, потребовал заключения независимой экспертизы. Большую часть группы независимых экспертов составили сотрудники Министерства финансов, в прошлом -- работники налоговой инспекции.

«Мы со своей стороны подготовили заключение виднейших юристов Беларуси, в частности, профессора Чигиря. Я думаю, что данный документ будет иметь определенный вес, и наша борьба не закончена», -- считает г-н Хомярчук.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ: ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ИТОГИ 1995 ГОДА

МИХАИЛ МАРИНИЧ:

«УСПЕШНАЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НЕВОЗМОЖНА БЕЗ ВНУТРЕННИХ ИЗМЕНЕНИЙ»

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ, Павел ШЕРЕМЕТ

Внешнеэкономическая деятельность в последнее время стала одним из основных объектов внимания белорусского правительства. В Кабинете Министров разрабатывается ряд проектов, которые призваны активизировать эту сферу экономики. В частности, ведется работа над программой стимулирования экспорта. Дальнейшее развитие внешней торговли во многом предопределено работой Министерства внешних экономических связей в прошедшем году. Итоги 1995 года -- основная тема интервью министра внешнеэкономических связей Михаила Маринича «БДГ», а также подготовленного газетой специального обозрения по внешнеэкономической деятельности.

-- В конце прошлого года широко заговорили о программе стимулирования экспорта. Было подготовлено несколько вариантов такой программы. Насколько остро стоит проблема стимулирования экспорта белорусской продукции?

-- Наверное, главный вопрос в том, что, подписав пакет соглашений о Таможенном союзе, Беларусь приняла на себя обязательства соблюдать единые с Россией правила игры в торговле с третьими странами. Решая политический вопрос, нам пришлось принять то, что было наработано Россией в этой сфере.

У Беларуси и России различные уровни экономик. Беларусь -- производящая страна. В основном мы импортируем сырье и комплектующие, производим готовую продукцию, приобретая сырьевые ресурсы в России. В связи с этим у нас существуют определенные издержки.

Необходимо очень серьезно подойти к вопросу о том, какую систему протекционистских мер руководство государства должно избрать, чтобы защитить белорусских товаропроизводителей. Конец прошлого и начало текущего года отличаются тем, что правительство ищет пути протекционизма для собственных экспортеров.

Именно такой подход привел к тому, что в конце прошлого года были приняты постановления правительства, согласно которым отменен НДС в торговле со странами СНГ. Сейчас в стадии рассмотрения вопросы об отмене НДС на сырьевые ресурсы, ввозимые из дальнего зарубежья. Должен быть решен вопрос и о снижении таможенных пошлин на ввоз этой группы товаров из дальнего зарубежья. Я надеюсь, что все эти меры будут правильно поняты нашим партнером по Таможенному союзу. Ведь у нас нет другого пути, кроме увеличения экспорта белорусских товаров.

Безусловно, Таможенный союз сыграл положительную роль, поскольку мы получили возможность приобретать российское сырье и комплектующие без уплаты таможенных пошлин. Это помогло Беларуси увеличить экспорт в дальнее зарубежье. В то же время, ряд товаров, которые мы закупаем в России, к сожалению, не соответствует общепринятым стандартам и техническим параметрам, а зачастую они оказываются невыгодными и по цене.

-- На что Россия сегодня в большей степени влияет -- на белорусский экспорт или на белорусский импорт?

-- Россия в первую очередь для нас -- рынок сбыта собственной продукции. Это важнейший показатель. Но в то же время мы сегодня и больше всего ввозим из России. При этом покупательная способность российского рынка довольно низка, преобладает импорт ресурсов из России, поэтому нам сегодня не удается уменьшить отрицательное сальдо. Необходимо искать новые подходы по увеличению экспорта в Россию. В этом году предусматривается максимальное проведение в России выставок, встреч с представителями регионов. Мы рассчитываем на увеличение потоков белорусских товаров в Россию, и в первую очередь, сельхозпродукции и текстиля.

-- Россия настаивает, чтобы мы согласовывали с ней вопросы по вступлению в ГАТТ/ВТО. Сможем ли мы



соблюсти белорусские интересы при вступлении в эту организацию?

-- У нас с Россией совершенно разные подходы и совершенно разные пути в ГАТТ/ВТО. Каждый будет защищать свой меморандум, свою концепцию самостоятельно. И руководство ВТО с этими подходами согласилось. В ближайшие несколько месяцев мы получим первые вопросы от этой организации и сможем определить, как Беларусь выглядит в глазах участников ВТО.

Пока что характерным фактом взаимоотношений ВТО-Беларусь-Россия является то, что ЕС увеличило квоту на экспорт текстиля для Беларуси, а для России не увеличило.

-- Какие наиболее важные шаги должно предпринять правительство по стимулированию экспортеров?

-- Новый режим внешнеэкономической деятельности, надеюсь, поможет, по меньшей мере, сохранению достигнутого уровня экспорта. Но в то же время сегодня очень важно найти пути подъема предприятий. По многим отраслям, в частности, по химической, легкой промышленности, металлургии наблюдается очень серьезное снижение рентабельности. В легкой промышленности рентабельность снизилась до 12%, что очень и очень опасно. В электротехнической промышленности рентабельность составляет 16,8%, в то время как в начале прошлого года она была на уровне 50%.

Данному вопросу нужно уделить максимальное внимание: будет расти рентабельность -- возрастет и экспорт. Тогда можно рассчитывать на поддержку белорусских экспортеров. Из-за низкой рентабельности, нехватки оборотных средств многие наши предприятия, которые выиграли международные тендеры, вынуждены отказываться от валютных контрактов.

-- Получается, что деятельность МВЭС невозможна без поддержки других министерств: без внутренних изменений экономики успехи на внешних рынках практически невозможны...

-- Структурная перестройка промышленности должна проводиться более целенаправленно, ускоренными темпами. Необходимо, чтобы руководители предприятий сняли внутренние издержки -- в первую очередь, решив вопросы численности работников и необоснованно выплачиваемых зарплат.

Пока есть возможность получать сырье и энергоносители из России по ценам, ниже мировых -- ею необходимо воспользоваться. Но времени отведено мало -- остается не такой уж большой промежуток, пока цены на энергоресурсы в России и Беларуси не сравнялись с мировыми. В то же время правительство должно поддержать экспортеров за счет снятия НДС, уменьшения таможенных пошлин. Кстати, в проекте закона о бюджете предусмотрено снижение на 50% налога на прибыль, получаемую за счет экспорта. Это даст возможность не только не допустить снижения экспорта, но и наращивать его.

Сейчас наши производители вышли на новые рынки -- в Африке, Южной Америке. На этих рынках наша продукция -- в частности, дорожная техника, БелАЗы, МАЗы, тракторы -- конкурентоспособна. Эти новые рынки можно сегодня сохранить, но если внутренние издержки будут отражаться на цене, наши возможности снизятся. Для изучения рынков Африки и Южной Америки будут открыты посольства, там начнут работать торгово-экономические советники. Кроме того, планируется увеличить штат белорусских торгово-экономических представителей в Китае, который также является перспективным рынком для нашей страны.

-- Насколько реальна реализация идеи создания Экспортно-импортного банка?

-- Думаю, что она реализуется в этом году. Наверное, «Эксимбанк» будет создан на тех же условиях, что и в других странах -- как акционерное общество, в котором, на мой взгляд, обязательно должна быть доля государства. Скорее всего, Экспортно-импортным банком может стать «Белвнешэкономбанк»: он имеет необходимую базу, наработки по правительственным заданиям, которые выполнял по кредитным линиям. Идея создания «Эксимбанка» поддерживается президентом, премьер-министром. Скоре всего государство будет стремиться получить контрольный пакет акций акционерного коммерческого банка для создания нового специализированного банка.

Кроме того, сейчас создается центр маркетинга и конъюнктуры цен. МВЭС будет предоставлено право внести в уставный фонд площади, на которых расположится этот центр. Министерство станет одним из учредителей. В этом году планируется также создать агентство по содействию инвестициям РБ.

-- Что необходимо сделать в ближайшее время для привлечения иностранных инвесторов?

-- Очень важно, чтобы процесс деловых встреч на высшем уровне продолжился. То, что президент решил участвовать 2-4 февраля на экономическом форуме в Давосе, говорит о многом. 24-27 мая состоится встреча президента, премьера и правительства с деловыми кругами Германии. На эту встречу уже есть заявки от 80 немецких фирм и компаний. В Ганновере Беларусь намерена показать ту продукцию, которая нуждается в инвестициях, в расширении производства -- в первую очередь, продукцию наукоемкую. На этом форуме будут проведены Дни экономики Беларуси. Кроме того, чтобы привлечь к стране внимание, мы собираемся провести в июне международный инвестиционный форум -- уже была получена поддержка Европейской экономической комиссии, ООН, ЕБРР, других международных организаций.

Кроме того, необходимо реализовать мероприятия по предоставлению в стране земли в собственность, принять закон о свободных экономических зонах, выполнить то, что заложено в программе приватизации. Чтобы стабильно работать, бизнесмен должен быть уверен, что у нас стабильное налоговое законодательство, что оно не меняется, как это было в течение 1995 года. Принятие парламентом нового налогового законодательства -- гарантия того, что в будущем таких шараханий не будет.

Совместные проекты с компаниями Detroit Diesel, Ford, над которыми сейчас ведется работа, достигнутая договоренность о сотрудничестве одного из крупнейших германских концернов Siemens с белорусским правительством говорит о том, что есть доверие, которое мы должны оправдать и закрепить законодательно.

Сегодня я получил подтверждение от компании Holiday Inn о том, что было принято решение о строительстве трех гостиниц на территории Беларуси -- двух в Минске и одной в Бресте. Эту компанию устраивает существующее белорусское законодательство, которое предусматривает аренду земли на 99 лет. (Holiday Inn -- компания, которая имеет собственные капиталы и может их напрямую вкладывать). Но фирмам, которые намерены брать кредиты, нужен закон о частной собственности на землю, поскольку банки, особенно иностранные, будут предоставлять кредиты только под залог земли. На мой взгляд, нет ничего страшного в том, что землей в Беларуси будут владеть иностранные компании. Ведь такая практика принята во всем мире.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ: ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ИТОГИ 1995 ГОДА

ТРУДНЫЙ ПУТЬ БЕЛАРУСИ НА МИРОВЫЕ РЫНКИ

Антон КУДАСОВ,
заместитель начальника управления МВЭС

Беларусь открывает для себя мир, пытаясь сначала найти, а затем и занять свое место в мировом экономическом сообществе. Пока этот процесс идет не просто.

Если говорить о торгово-экономическом сотрудничестве с Западом, то значительное внимание уделяется поэтапному развитию взаимоотношений с пятнадцатью государствами -- членами Европейского союза (ЕС) по всем направлениям -- в политике, торговле, финансах, науке, образовании, культурных связях.

Начало правовому оформлению широкомасштабного сотрудничества с ЕС положено весной текущего года заключением Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Республикой Беларусь и Европейским союзом. Период 1996-2000 гг. должен стать периодом сближения между Беларусью и ЕС. Это, прежде всего, продиктовано геополитическими и геоэкономическими реалиями европейского континента: государства Центральной и Восточной Европы могут вступить в ЕС в ближайшие три-четыре года. Поэтому уже сегодня Беларусь может рассматривать Европейский союз как своего ближайшего соседа, который одновременно представляет собой крупнейший перспективный рынок сбыта для нашей страны.

К сожалению, в торговых отношениях с Брюсселем еще остается немало нерешенных проблем. Так, Европейский союз продолжает применять ряд дискриминационных мер, затрудняющих выход белорусских товаров на рынки ЕС. В частности, это касается антидемпинговых пошлин на калийные удобрения, которые являются важнейшей статьей экспорта страны.

Решение таких проблем осуществляется путем налаживания систематического диалога с правительствами государств -- членов ЕС и Европейской комиссией. Так, в течение 1994-95 гг. Европейский союз неоднократно принимал решения об увеличении квот на импорт белорусского текстиля.

В налаживании тесных отношений между субъектами хозяйствования соседних государств существенную роль играет сотрудничество приграничных областей. Наиболее эффективным подходом в определении приоритетов приграничного сотрудничества на сегодняшний день является объединение усилий соседних государств по осуществлению совместных проектов. В этом плане заслуживает серьезного внимания, в качестве примера, инициатива Польши по развитию региональной приграничной инфраструктуры «Еврорегион Буг». К сожалению, Беларуси не удалось войти в этот проект вместе с Украиной и Польшей, что потребует теперь больших усилий.

Республике Беларусь чрезвычайно трудно укреплять свои позиции на мировых рынках без эффективной многосторонней правовой защиты в отношениях с нашими основными торговыми партнерами. В этом плане первостепенное значение для Беларуси имеет присоединение страны к Генеральному соглашению по тарифам и торговле (ГАТТ) Всемирной торговой организации (ВТО) -- многосторонней структуре, которая занимает центральное место в регулировании современной системы международных торгово-экономических отношений. Это важно не только потому, что принципы и нормы ГАТТ/ВТО определяют многосторонние правовые условия международной торговли, но также в силу того, что национальные торговополитические системы стран-участниц ГАТТ/ВТО -- наших торговых партнеров -- построены на положениях этой организации.

Правительству и парламенту предстоит решить целый комплекс вопросов, связанных с приведением законов и нормативных актов Республики Беларусь в соответствие с принципами и нормами ВТО. Для Республики Беларусь вступление в ВТО обеспечит:

-- доступ к рынкам более 100 государств и обеспечение эффективной правовой защиты интересов Республики Беларусь;

-- правовую основу для устранения дискриминационных мер, применяемых крупнейшими государствами в торговле с Беларусью, которые приводят к значительному ущербу для белорусских экспортеров;

-- международный режим торговли, регулируемый четкими и стабильными нормами, предсказуемость в торговых отношениях (на сегодняшний день более 90% от всего мирового товарооборота регулируется правилами ВТО);

-- укрепление репутации и престижа страны, как надежного торгового партнера.

8 ноября 1995 года на заседании межведомственной комиссии по подготовке к вступлению Беларуси в ВТО под председательством главы администрации президента Михаила Мясниковича был утвержден Меморандум о торговом режиме РБ -- основной документ для дальнейших переговоров по вступлению в вышеупомянутую организацию. 6 декабря 1995 года Меморандум вручен в ВТО. Этот документ является итогом работы межведомственной комиссии в 1994-95 гг., при техническом и экспертном содействии многих международных экспертов, в том числе в рамках специализированных проектов Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) и Европейского союза (TACIS).

За официальным представлением белорусского Меморандума в секретариат ВТО последует главная стадия процесса вступления -- многосторонние переговоры в рамках рабочей группы (анализ торгового режима РБ) и двусторонние переговоры по тарифным уступкам (товары) и обязательствам (услуги). Заинтересованные государства-члены ВТО представят Беларуси запросы, в которых будут содержаться предложения по снижению и фиксации действующих ставок импортных таможенных пошлин по тем товарным позициям, в которых заинтересованы экспортеры этих стран. Беларусь, со своей стороны, должна будет представить свои предложения по доступу услуг на территорию Беларуси. Результатом указанных переговоров станет протокол о присоединении Республики Беларусь к ВТО, в котором будут сформулированы конкретные условия членства Беларуси в данной организации. Иными словами, та цена, которую государства-члены потребуют от Беларуси за ее вступление в ВТО. Подготовка к таким переговорам требует от Беларуси уже сегодня определить, какую цену она реально сможет заплатить за свое членство, а именно, установить, какие отрасли экономики смогут выдержать открытую конкуренцию с зарубежными партнерами и на каких условиях.

МВЭС по всем проблемным вопросам вступления Беларуси в ВТО тесно сотрудничает с ЮНКТАД в рамках специализированного проекта программы развития ООН «Беларусь /94/003». В указанном проекте участвует г-н Аке Линден, один из опытнейших юристов ВТО, много лет занимавший должность специального советника Генерального директора ГАТТ.

На период переговорного процесса по вступлению Беларуси в ВТО важно продолжать сотрудничество с ЮНКТАД. Техническая и экспертная помощь этой организации в вопросах регулирования международной системы торговли прошла испытание при вхождении в ГАТТ/ВТО многих государств и является эффективной и независимой. МВЭС по этому вопросу подготовлено обращение к руководству ЮНКТАД от имени министра внешних экономических связей с предложением дальнейшего сотрудничества.

Под эгидой ЮНКТАД в Беларуси МВЭС ведет работу по созданию Центра маркетинга и конъюнктуры рынка (national trade point) -- специализированной структуры с участием как государства, так и частного капитала, нацеленной на стимулирование торговли. На проходившем в Кишиневе в январе 1995 года семинаре на уровне министров стран СНГ в рамках ЮНКТАД была сформулирована идея создания в Минске специализированного Центра по изучению торговой политики СНГ.

Наряду с очевидной пользой для белорусских производителей и экспортеров, деятельность подобных институтов способствовала бы утверждению роли столицы Беларуси как международного центра новых независимых государств.

Тем не менее, серьезные финансовые проблемы, с которыми в последнее время столкнулись учреждения системы ООН, ставят на повестку дня вопрос о ближайших перспективах реализации таких проектов под эгидой ЮНКТАД.

ПРЕДПРИЯТИЯ С ИНОСТРАННЫМИ ИНВЕСТИЦИЯМИ

Юлия МАТУСЕВИЧ, ведущий специалист МВЭС

На 1 января 1996 года в Беларуси было зарегистрировано 1967 совместных (СП) и 828 иностранных предприятий (ИП). Объявленный уставный фонд СП составил $721,7 млн., в том числе вклад иностранных инвесторов -- $340,9 млн. Объявленный уставный фонд ИП составил $55,3 млн.

Анализируя динамику создания предприятий с иностранными инвестициями за период с 1991 года по 1.01.1996 года (см.таблицу), можно отметить, что процесс создания СП остается достаточно стабильным. Хотя в 1994 году наметилась тенденция к некоторому сокращению количества создаваемых СП по сравнению с предыдущими периодами с одновременным увеличением объявленного вклада в уставный фонд иностранных инвесторов почти в два раза.

Если принять за основу 1992 год (максимальное количество зарегистрированных СП), то темпы снижения к базовому периоду составят, соответственно, в 1993 году -- 1%, 1994 -- 8%, 1995 (на 1.01.96) -- 18%. По предприятиям со 100%-ым иностранным капиталом в 1995 (за 11 месяцев) по сравнению с 1994 (когда было зарегистрировано наибольшее количество ИП) снижение составляет 4,2%.

География зарубежных инвесторов достаточно широка. Предприятия с иностранными инвестициями созданы с фирмами из 70 стран. На приток частных инвестиций напрямую влияет заключение соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций. Так, наибольшую активность в создании предприятий с иностранным капиталом в Беларуси проявляют Польша (573 СП и 209 ИП), Германия (290 СП и 108 ИП) и США (179 СП и 61 ИП). По объему инвестиций лидером является Германия -- $120,3 млн., затем следуют США -- $69,1 млн. и Польша -- $64,8 млн.

Наибольшее количество иностранного капитала вложено в торговлю и общественное питание (28%), производство товаров народного потребления (26%), производство продукции производственно-технического назначения (14%), транспортные услуги и автосервис (6%), строительные и монтажные работы (5%). Предприятия с иностранными инвестициями создаются также в области сельского хозяйства, занимаются научно-исследовательской, проектно-конструкторской, внедренческой, снабженческо-сбытовой, рекламной, издательско-полиграфической деятельностью, туризмом, оказывают медицинские, бытовые, информационные услуги, услуги связи, услуги по организации досуга и учебных курсов.

По данным Министерства статистики о деятельности СП за январь-сентябрь 1995 года, к работе приступило только 582 предприятия. Из них производственной деятельностью занимаются 284 (что составляет 16,1% от общего количества зарегистрированных предприятий). Экспорт составил $197,6 млн. (6,53% от общего экспорта страны за аналогичный период), импорт -- $73,8 млн. (2,2% от общего импорта). СП реализовано на национальном рынке продукции на $105,9 млн. Численность персонала, работающего на СП, составила 21672 человека.

Число работающих ИП -- 191 предприятие, из них занимаются производством 75. За отчетный период иностранные предприятия, зарегистрированные в нашей стране, экспортировали товаров и услуг на сумму $7,7 млн. (0,26% от общего экспорта Беларуси), импорт -- $22,6 млн. (0,69% от общего импорта). ИП реализовали на национальном рынке продукции на $2,8 млн. Численность персонала, работающего на ИП, достигла 2937 человек.

Количество предприятий, зарегистрированных МВЭС

Год	Совместные предприятия			Иностранные предприятия	
	к-во	уст.ф.тыс.$	ин.инв.	к-во	уст.ф.тыс.$
1991	252	357572,3	158759,5	--	--
1992	460	124243,1	55381,3	112	7955,4
1993	455	87637,1	37595,6	203	12772,6
1994	424	78686,7	37797,8	262	11817,8
01.01.96	376	73509,5	51355,9	251	22705,4
Всего на 01.01.96	1967	721648,7	340890,1	828	55251,2

Объем производства предприятий с иностранными инвестициями, на которых работает 24609 человек, составил 1728,24 млрд.руб ($150,0 млн.) или 2,04% от общего объема производства страны. За аналогичный период 1994 года этот показатель составил 249,6 млрд.руб, что в 6,9 раза меньше, чем в 1995 году.

Механизм контроля за сроками формирования уставного фонда был создан в принятом 16 июня 1993 года Законе «О внесении изменений и дополнений в Закон «Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь». Разработка этого законопроекта была инициирована Минвнешэкономсвязей в целях обеспечения формирования уставных фондов предприятий с иностранными инвестициями в установленные сроки. Согласно этому Закону, предприятия с иностранными инвестициями обязаны проводить аудиторскую проверку по установлению факта формирования уставного фонда на 50% и 100% в течение 1 и 2 лет соответственно со дня государственной регистрации предприятия в МВЭС.

По данным Министерства статистики на 1 декабря 1995 года, реальный вклад иностранных инвесторов в уставный фонд предприятий с иностранными инвестициями составляет $51,8 млн.

На 12 октября 1995 года Минвнешэкономсвязей выдано 732 свидетельства о фактическом формировании уставного фонда, из них 524 СП и 208 ИП.

В соответствии с выданными свидетельствами уставной фонд на 100% сформировали 377 СП на сумму $164,0 млн., в том числе иностранные инвестиции $64,4 млн. На 50% уставный фонд сформировали 147 СП на сумму $34,5 млн., в том числе иностранные инвестиции составляют $11,7 млн.

Что касается ИП, на 12 октября 1995 года, согласно выданным Минвнешэкономсвязей свидетельствам, на 100% уставный фонд сформировали 158 ИП на сумму $13,8 млн., на 50% -- 50 ИП на сумму $2,0 млн.

Таким образом, реальный вклад иностранных инвесторов в уставный фонд предприятий с иностранными инвестициями на 12 октября 1995 года составляет $91,9 млн.

Создание и регистрация зарубежных белорусских предприятий регулируется постановлением Совета Министров от 29 мая 1992 года N 324 «Об инвестиционной деятельности белорусских субъектов хозяйствования за границей». Всего на 1 января 1996 года в Министерстве внешних экономических связей зарегистрировано 90 таких предприятий, в том числе в 1992 году -- 15, в 1993 -- 34, в 1994 -- 19 и в 1995 году (на 31 декабря) -- 22 предприятия.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ: ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ИТОГИ 1995 ГОДА

РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ СО СТРАНАМИ ЕВРОПЫ

Геннадий ЕРМАК, главный специалист МВЭС

Одной из форм внешнеэкономического сотрудничества Беларуси со странами Европы являются двусторонние советы и комитеты. Среди них необходимо отметить Белорусско-Германский совет экономического сотрудничества. С 1992 года, когда он был создан, проведены три его заседания. Работа ведется в семи рабочих группах, охватывающих все сферы экономики страны. Между заседаниями совета проводятся встречи рабочих групп обеих сторон. 25–27 апреля 1995 года в Швейцарии проведено первое заседание Белорусско–Швейцарского совместного комитета по торговле и экономическому сотрудничеству на котором, в частности, обсуждались вопросы содействия вступлению Беларуси в международную организацию ГАТТ/ВТО, наполнения швейцарской кредитной линии и создания в Минске Центра торговли и инвестиций.
Активную помощь в налаживании и развитии внешнеэкономических связей с отдельными странами региона оказывают советники по торгово–экономическим вопросам, о чем свидетельствует динамика развития внешней торговли с некоторыми из этих стран.

ЧЕХИЯ

Внешнеторговый оборот между Беларусью и Чехией за январь-ноябрь 1995 года составил $32,9 млн., в том числе экспорт -- $15,9 млн., импорт -- $17,0 млн. Товарооборот с Чехией в 2,7 раза превысил объем 1994 года, в том числе экспорт -- в 3,4 раза, импорт -- в 2,4 раза. Сальдо внешнеторгового баланса между странами за 11 месяцев 1995 года является отрицательным (-$1144 тыс.). Это объясняется более высокими темпами роста импорта по сравнению с экспортом.

Удельный вес Чехии за январь-ноябрь 1995 года в общем объеме товарооборота Беларуси со странами дальнего зарубежья составил 1,2% (в 1994 году -- 0,6%), экспорта -- 1,1%, импорта -- 1,3%.

Основными экспортными товарами за январь-август 1995 года являются калийные удобрения ($1873,7 тыс.) и грузовые автомобили ($4053,9 тыс.)

ФРАНЦИЯ

Внешнеторговый оборот между Беларусью и Францией за 11 месяцев 1995 года составил $72,1 млн., в том числе экспорт -- $19,3 млн., импорт -- $52,8 млн. Товарооборот с Францией увеличился по сравнению с 1994 годом на 9,6%, экспорт возрос в 2,4 раза, импорт уменьшился на 8,5%. Сальдо внешнеторгового баланса за 11 месяцев 1995 года осталось, как и 1994 год, отрицательным (-$33518 тыс.) и составило 67,4% от сальдо 1994 года.

Удельный вес Франции в общем объеме товарооборота Беларуси со странами дальнего зарубежья за январь-ноябрь 1995 года составил 2,6% (в 1994 г. -- 1,0%).

80% французских товаров, ввозимых в Беларусь, составляют фармацевтические изделия, легковые автомобили, микроавтобусы и промышленные товары, 20% -- продукты питания. Оборудованию в общем объеме поставок не принадлежит сколько-нибудь важного места. Поставки ТНП (общая стоимость контрактов -- около 4 млн. FrF) составляют 27% французского экспорта в Беларусь.

Основными экспортными товарами в период с января по ноябрь 1995 года были женская и девичья верхняя одежда ($2895,0 тыс.) и бытовые холодильники и морозильники ($3824,7 тыс.).

АВСТРИЯ

Внешнеторговый оборот между Беларусью и Австрией за 11 месяцев 1995 года составил $51,7 млн., в том числе экспорт -- $27,1 млн., импорт -- $24,6 млн. По сравнению с 1994 годом внешнеторговый оборот составил 98,1%, в том числе экспорт товаров из Беларуси в Австрию -- 161,3%, импорт -- 68,7%. Если в среднем экспорт товаров Беларуси за январь-ноябрь 1995 года в зарубежные страны по сравнению с 1994 годом увеличился в 1,5 раза, то с Австрией -- в 1,6. Вместе с тем, сальдо внешнеторгового баланса за январь-ноябрь 1995 года является отрицательным и составляет -$2464 тыс. и по сравнению с 1994 годом уменьшилось в 7,7 раза. Это объясняется резко сократившимся импортом машин и оборудования, доля которых в общем объеме поставляемых из Австрии в Беларусь товаров составила 40%.

Удельный вес Австрии за январь-ноябрь 1995 года в общем объеме экспорта Беларуси в страны дальнего зарубежья составил 1,8 %, импорта -- 1,9 %. Основными экспортными товарами являются капролактам ($5067,6 тыс.) и металлический корд ($10552 тыс.).

ГЕРМАНИЯ

Германия занимает первое место по внешней торговле Беларуси со странами дальнего зарубежья. Так, в 1994 году доля Германии в общем объеме экспорта Беларуси составила 6,2% (15%), импорта -- 9,7% (30,6%). За январь-ноябрь 1995 года эти показатели составили соответственно 6,8% (16,9%) и 8,8% (28,9%). Товарооборот с Германией составил $630224 тыс., причем экспорт -- $258670 тыс., импорт -- $371554 тыс.

Установлению и развитию деловых связей способствует проведение Дней экономики земель Германии и других стран региона. Совместно с Белорусской торгово-промышленной палатой за последние два года были проведены Дни экономики земель Баден-Вюртемберг, Северный Рейн-Вестфалия, Саксония-Ангхальт. В сентябре минувшего года прошли очередные Дни земли Северный Рейн-Вестфалия.

ЛАТВИЯ

В 1994 году экспорт в Латвию составил $24929 тыс., импорт -- $13959 тыс. Удельный вес товарооборота Латвии в товарообороте Беларуси со странами дальнего зарубежья составил 2,5%.

Удельный вес Латвии за январь-ноябрь 1995года в экспорте составляет 4,8% ($74156 тыс.), в импорте -- 2,8% ($35911 тыс.).

ЛИТВА

Литва является основным торговым партнером Беларуси среди Балтийских государств. В 1994 году в торговом обороте Беларуси со странами дальнего зарубежья на долю Литвы приходилось 3%, за 11 месяцев 1995 года -- 7,6%. Удельный вес Литвы в объеме экспорта составил 8,8% ($136229 тыс.), импорта -- 6,0% ($78098 тыс.). Данные свидетельствуют о положительной тенденции в развитии двусторонней торговли. В 1994 году, по сравнению с 1993г., экспорт товаров в Литву увеличился в 1,6 раза, товарооборот в целом -- на 8,2%. За январь-июнь 1995 года товарооборот Беларуси с Литвой увеличился по отношению к уровню января-июня 1994 года в 3,9 раза, экспорт -- в 3,4 раза, импорт -- в 5 раз.

Чрезвычайно важна для Беларуси возможность использования транспортных коммуникаций Балтийских государств, например, морского торгового порта Клайпеда. Белорусская сторона придерживается принципа, что интересы грузовладельцев Беларуси в порту Клайпеда будет представлять закрытое акционерное общество «Белорусская судоходная компания». В настоящее время рассматривается возможность совместной реконструкции порта. Стороны также стараются найти взаимопонимание при разработке политики автомобильных и железнодорожных перевозок и тарифов в коридоре Гомель-Минск-Вильнюс-Клайпеда.

Продвижению белорусских товаров на зарубежные рынки способствуют наши торговые дома. Создан и функционирует Белорусско-Румынский торговый дом. В 1994 году организован Белорусско-Германский дом экономики, технологий, науки, инвестиций и культуры в городе Карлсруэ. В настоящее время прорабатывается вопрос создания торговых домов в Бельгии, Швеции и Санкт-Петербурге.

ЭКСПОРТ ВАЖНЕЙШИХ ВИДОВ ПРОДУКЦИИ ИЗ БЕЛАРУСИ

	В страны Содружества Независимых Государств		В государства дальнего зарубежья		Общий объем поставок в % к производству	
	январь--ноябрь 1995г.	январь--ноябрь 1995г. в % к январю-ноябрю 1994г.	январь--ноябрь 1995г.	январь--ноябрь 1995г. в % к январю--ноябрю 1994г.	январь--ноябрь 1994г.	январь--ноябрь 1995г.
Прокат черных металлов, тыс.т	65,8	32,2	312,4	129,7	74,1	68,7
Грузовые автомобили, тыс.шт.	6,6	52,8	0,6	77,1	70,1	59,3
Тракторы, тыс.шт.	5,3	36,7	18,5	129,2	73,5	93,5
Металлорежущие станки, шт.	2743	149,6	180,0	79,3	39,8	66,0
Шины для грузовых автомобилей, тыс.шт.	72,7	193,7	10,2	29,1	28,1	42,9
Шины для легковых автомобилей, тыс.шт.	514,3	97,4	15,2	101,5	78,9	64,0
Шины для сельскохозяйственных машин, тыс.шт.	23,8	69,8	20,7	134,1	29,6	37,0
Калийные удобрения (в пересчете на 100% К20), тыс.т	286,2	127,8	2047,0	118,9	84,6	91,8
Льноволокно, тыс.т	10,1	129,0	11,1	72,4	51,4	45,6
Льняные ткани, тыс.м	957,8	59,1	2962,1	67,5	21,0	12,1
Хлопчатобумажные ткани, тыс.м	1154,4	47,6	9117,8	176,0	25,9	45,3
Холодильники и морозильники бытовые, тыс.шт.	351,7	87,5	113,8	139,9	71,2	67,6
Телевизоры, тыс.шт.	137,0	55,1	0,2	5,3	59,5	64,3
Радиоприемники, тыс.шт.	71,9	37,6	1,6	2,9	49,4	28,4
Бытовые часы, тыс.шт.	1167,1	32,6	2614,0	40,3	77,8	61,4
Мотоциклы, тыс.шт.	4,8	28,1	20,6	141,7	62,2	64,0
Велосипеды, тыс.шт.	108,5	69,5	3,8	51,8	45,3	44,5
Кожаная обувь, тыс.пар	2140,1	102,1	202,5	43,9	11,2	20,6

ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ С СОЕДИНЕННЫМИ ШТАТАМИ АМЕРИКИ И КАНАДОЙ

Леонид ДАТОВ, начальник отдела МВЭС

США являются одним из основных торгово-экономических партнеров Беларуси и занимают третье место в торговле с так называемыми странами дальнего зарубежья.

Удельный вес товарооборота с США в общем товарообороте со странами дальнего зарубежья в 1994 году составил 6,9% (удельный вес экспорта -- 5,62%, импорта -- 9,13%). В 1994 году в США экспортировано товаров на $54,5 млн., услуг -- на $1,35 млн. Импортировано товаров на $51,3 млн. (2 место после ФРГ), услуг -- на $14 тыс. Сальдо внешней торговли положительное и составляет $3,24 млн. В сравнении с 1993 годом экспорт увеличился на 42%, а импорт уменьшился на 41%.

За 11 месяцев 1995 года общий товарооборот составил $130,5 млн. Экспорт составил $59,5 млн., импорт -- $70,9 млн., торговое сальдо -- отрицательное (-$11,4 млн.). Удельный вес США в общем товарообороте со странами дальнего зарубежья за данный период составил 4,63% (удельный вес экспорта -- 3,88%, импорта -- 5,62%).

В экспорте в 1994 году преобладающее место занимала продукция химпрома (48,5%). Велика доля машин, оборудования и транспортных средств (37,5%). В импорте основную позицию занимала продукция сельского хозяйства (84%).

Несмотря на то, что в августе 1994 года Беларуси был предоставлен статус бенефициара Всеобщей системы преференций США, некоторые товары, являющиеся приоритетными экспортными единицами Беларуси, не входят в список государственные преференций США. По этой причине МВЭС и другим заинтересованным ведомствам предстоит проводить переговоры по расширению этого списка.

В настоящее время наблюдается сокращение доли США в общем объеме товарооборота Беларуси со странами дальнего зарубежья из-за переориентации страны на внешнеторговые отношения со странами ближнего зарубежья и европейских государствами. Изучение конъюнктуры рынка, всестороннее развитие внешней экономической деятельности позволит упрочить и расширить взаимовыгодное сотрудничество двух государств. Так, по итогам визита президента США Б. Клинтона в январе 1994 года было принято решение о создании Белорусско-Американского Комитета по развитию делового сотрудничества. Главная задача комитета состоит в выявлении и устранении препятствий для торговли и инвестиций и улучшении коммерческой инфраструктуры. Готовится второе заседание комитета, которое состоится в Минске.

Окажет влияние на развитие белорусско-американских торгово-экономических отношений и прошедшая в сентябре 1995 года в Минске встреча представителей деловых кругов США с президентом А. Г. Лукашенко, а также состоявшиеся во время празднования 50-летия ООН встречи главы государства с американскими бизнесменами в Нью-Йорке, Детройте, Чикаго, Блумингтоне, в том числе с руководителями ряда крупнейших компаний -- «Детройт-Дизель», «Моторола», «Катерпиллер» и др. По итогам встреч был разработан план мероприятий по реализации достигнутых договоренностей, предусматривающий, в частности, детальную проработку предложений американских фирм.

Что касается развития сотрудничества с Канадой, то, несмотря на емкость этого рынка и наличие как в Беларуси, так и в Канаде большого ряда товаров и услуг, представляющих взаимный интерес, торгово-экономические отношения между двумя странами носят явно недостаточный характер. Одной из важных причин, кроме географической отдаленности, отсутствия налаженных контактов и исторических традиций, торговли, является незнание белорусскими и канадскими партнерами возможностей друг друга.

Удельный вес товарооборота с Канадой за 1994 год составил 0,37% в общем товарообороте со странами дальнего зарубежья (удельный вес экспорта -- 0,4%, импорта -- 0,3%).

За 1994 год в Канаду экспортировано товаров на $4059 тыс., услуг -- на $79 тыс. Импортировано на $1532 тыс. Сальдо внешней торговли было положительным и составило $2527 тыс. По сравнению с 1993 годом экспорт уменьшился почти в 2 раза, а импорт увеличился в 2,6 раза.

В экспорте по основным товарным группам значительная доля принадлежит продукции машиностроения (в первую очередь тракторам и запасным частям к ним), легкой и пищевой промышленности. В импорте ведущее место занимают запасные части к оборудованию и изделия легкой промышленности.

За 11 месяцев 1995 года общий товарооборот составил $9732 тыс. Объем экспорта составил $6657 тыс., импорта -- $3075 тыс., торговое сальдо -- положительное ($3582 тыс.). Удельный вес товарооборота за данный период составил 0,3%, (удельный вес экспорта -- 0,4%, импорта -- 0,2%).

В настоящее время большинство канадских фирм вынуждено работать с Беларусью через Посольство РБ в США, что затрудняет установление прямых связей между партнерами.

На территории Канады зарегистрировано одно белорусско-канадское предприятие.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ: ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ИТОГИ 1995 ГОДА

БЕЛАРУСЬ ПЫТАЕТСЯ СОХРАНИТЬ СВОИ ПОЗИЦИИ НА РЫНКАХ СНГ

Наталья ВАСЬКО,
заместитель начальника управления МВЭС

Для Беларуси роль рынков стран СНГ и, в первую очередь, Российской Федерации, предопределена главным образом сложившейся ранее производственно-технологической и научно-технической кооперацией. Россия и другие государства Содружества рассматриваются нами с точки зрения сохранения позиций белорусских товаров на этих рынках.

Для наших потребителей одним из важнейших факторов сотрудничества является возможность доступа к минерально-сырьевым и топливно-энергетическим ресурсам этих стран, так как энерго-сырьевое обеспечение было и остается зависимым от импорта.

Беларусь является участницей всех многосторонних соглашений в рамках СНГ, направленных на создание зоны свободной торговли, таможенного и экономического союзов. Интеграционные процессы, происходящие в Содружестве, имеют определенные особенности по сравнению с теми процессами, которые наблюдаются, например, в Западной Европе.

Среди всех соглашений, заключенных в рамках СНГ, необходимо отметить несколько наиболее важных с экономической точки зрения. Это прежде всего *Договор о создании Экономического союза*, направленный на формирование и развитие общего экономического пространства, основанного на свободном перемещении товаров, услуг, рабочей силы и капиталов, а также упрочение прямых связей между субъектами хозяйствования. Договор был подписан главами государств СНГ 24 сентября 1993 года и ратифицирован Верховным Советом Беларуси 18 ноября 1993 года. В целях реализации этого Договора 15 апреля 1994 года государства СНГ заключили *Соглашение о создании зоны свободной торговли*, в соответствии с которым зона свободной торговли рассматривается как переходный этап к формированию таможенного союза. Причем таможенный союз может быть создан теми государствами, которые изъявили желание продолжать сотрудничество в этом направлении.

Беларусь является также участницей *Соглашения о сотрудничестве в области инвестиционной деятельности*. В соответствии с ним, инвесторам из государств СНГ на территории Беларуси предоставляется правовой режим деятельности не менее благоприятный, чем аналогичный режим для белорусских инвесторов.

Важное значение для восстановления и организации кооперационных связей в СНГ имеет *Соглашение об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств-участников* от 23 декабря 1993 года. Правительством Беларуси предприняты конкретные шаги по реализации этого документа. Так, в соответствии с постановлением Кабинета Министров N 239 от 5 мая 1995 года установлено, что поставляемые по производственной кооперации товары, а также предоставляемые услуги в установленном этим постановлением порядке освобождаются от ввозных и вывозных таможенных пошлин и не облагаются налогом на добавленную стоимость.

Естественно, что такие льготы по межгосударственной кооперации предоставляются при соблюдении государствами-участниками СНГ принципов взаимности при поставках из этих государств в Беларусь товаров по производственной кооперации и предоставляемых услуг.

Значительный спад экономического развития во всех государствах СНГ, а также выбор ими различных моделей экономического развития не позволяют говорить о включении этих стран в интеграционный процесс в равной степени. Сильное влияние на развитие интеграции оказывают также различные подходы к реформированию национальных экономик и различные темпы проведения экономических преобразований. Соглашение о таможенном союзе между Республикой Беларусь и Российской Федерацией, подписанное в начале 1995 года, к которому уже присоединился Казахстан, в значительной мере позволяет ускорить процессы интеграции национальных экономик, расширить рынки сбыта.

Создание Таможенного союза осуществляется в два этапа. На первом этапе отменяются тарифные и количественные ограничения в торговле между государствами-участниками. Таким образом, обеспечивается режим свободной торговли без изъятий и ограничений, что позволяет до минимума сократить формальности, связанные с торговлей на территориях этих государств. Введение идентичного режима торговли с третьими странами, осуществляемое на первом этапе, позволит на втором этапе обеспечить объединение таможенных территорий государств таможенного союза и перенести таможенный контроль и таможенные процедуры экспортно-импортных операций на внешние границы союза.

РАЗВИТИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА СО СТРАНАМИ АЗИИ, АФРИКИ И АВСТРАЛИИ

Владимир СУЛИМСКИЙ, начальник отдела МВЭС

Удельный вес стран Азии, Африки и Австралии в общем объеме экспорта Республики Беларусь в страны дальнего зарубежья составлял в 1993–1994 гг. около 21%. За январь–ноябрь 1995 года удельный вес стран региона значительно вырос и составил 28,3%.

Анализ внешней торговли со странами региона свидетельствует о том, что, обладая огромным потенциалом, уровень торгово-экономических отношений находится все еще на достаточно низком уровне, хотя в настоящее время наметились определенные успехи в расширении экспорта в эти страны и завоевании новых рынков.

В 1994 и 1995 годах отмечен устойчивый рост белорусского экспорта в Китай, Турцию, Египет, Индию, Пакистан, Алжир, Объединенные Арабские Эмираты, Иран, Кипр, Австралию. За 11 месяцев 1995 года объем экспорта в эти страны превысил объем экспорта за 1994 год соотвественно -- в Китай -- на 68%, в Турцию -- на 52%, в Египет -- на 99%, в Индию -- на 40%, в Алжир -- на 99%, в ОАЭ -- в 2,56 раза, в Иран -- в 3,3 раза, в Монголию -- в 2,1 раза, в Кипр -- в 4,2 раза, в Пакистан -- в 7,1 раза, в Австралию -- на 98%.

Принимая во внимание то, что среди стран региона имеется множество потенциальных потребителей продукции белорусских производителей, активизация торгово-экономических отношений с этими странами представляется жизненно необходимой. В частности, это касается развития отношений с регионом Северной Африки и Ближнего Востока (Сирия, Ливия, Египет, страны Персидского залива), куда еще в период существования СССР поставлялось большое количество произведенной на белорусских предприятиях продукции.

Расширилась география экспорта белорусских тракторов. В 1995 году они были поставлены в Пакистан, Вьетнам, Австралию, Гвинею, Египет, Камбоджу, Малайзию, Новую Зеландию, Таиланд, Афганистан, Тунис, ОАЭ, Мозамбик. Растет экспорт мотоциклов Минского завода во Вьетнам, Турцию, Иран, Афганистан, ЮАР. Значительных объемов достиг экспорт часов в Нигерию. Традиционными остаются поставки в страны региона минеральных удобрений и продукции химической промышленности.

Перспективным представляется развитие торгово-экономического сотрудничества со странами Африки, в частности, с Египтом, Марокко, Танзанией, ЮАР, Ливией.

В тыс. долл. США

Страна	Экспорт 1994г.	Экспорт январь-ноябрь 1995г.	Прирост, %
Китай	39701	66687	68
Турция	28498	43273	52
Пакистан	5198	37137	614
Египет	12778	38191	99
Индия	10748	15003	40
Алжир	6188	12327	99
Арабские Эмираты	5664	14536	156
Иран	1625	6996	330
Монголия	2887	6075	110
Кипр	1735	9001	418
Австралия	2373	4705	98

ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ СО СТРАНАМИ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ

Григорий ЛЯШУК, ведущий специалист МВЭС

Отношения Беларуси с латиноамериканскими странами развиваются постепенно, но пока еще достаточно медленно. После провозглашения независимости Беларуси и установления в период с 1992 по 1994 год дипломатических отношений с 14-ю латиноамериканскими государствами наблюдается некоторый рост деловой активности в отношениях между нашими странами.

В период с 1993 по 1995 год экспорт белорусских товаров на рынки стран Латинской Америки составил $210 591 тыс., в том числе за 11 месяцев 1995 года -- $49 584 тыс. В торговле со странами региона Беларусь имеет положительное сальдо. Импорт из латиноамериканских стран за тот же период составил соответственно $54089 тыс. и $13747 тыс. Основными импортируемыми товарами являются сахар, кофе, мука и шрот из масличных культур.

Приведенные данные свидетельствуют о том, что потенциал, которым обладают эти страны, остается пока невостребованным.

Латинская Америка является особой зоной, роль которой в последнее время значительно возросла. Это один из наиболее динамично развивающихся и богатейших регионов планеты, характеризующийся высоким уровнем научно-технического и научного развития. Показателем финансово-экономической зрелости латиноамериканских стран является активизация в них иностранных инвесторов.

Развитие экономических отношений Беларуси со странами Латинской Америки зачастую сопряжено с отсутствием исторических традиций, накопленного опыта двустороннего сотрудничества, а порою и элементарных знаний друг о друге. Хотя по ряду товарных позиций и направлений было бы рациональнее налаживать отношения именно с фирмами этих, а не развитых стран. Так, например, латиноамериканские компании производят конкурентоспособную продукцию легкой промышленности.

Латиноамериканские страны проявляют устойчивый интерес к продукции машиностроительных отраслей Беларуси. Основными видами белорусской продукции, поставляемой на рынок региона, являются тракторы, грузовые автомобили, мотоциклы, велосипеды, бульдозеры, автопогрузчики, сельскохозяйственная техника, шины к автомобилям и тракторам, станки, а также калийные удобрения.

Анализ состояния торгово-экономических отношений со странами Латинской Америки показывает, что они существуют благодаря ранее установившимся связям в рамках бывшего СССР и представлены продукцией, продававшейся через всесоюзные внешнеторговые организации. Одной из предпосылок для активизации белорусско-латиноамериканских отношений, поиска деловых партнеров и изучения условий и возможностей деятельности на рынках наших стран является появление значительного количества новых самостоятельных участников внешних связей. Это, в свою очередь, требует обмена информацией о производимых товарах и имеющихся технологиях, знания регламентации внешнеторговой деятельности латиноамериканских стран, а также других сведений, способствующих реализации имеющегося потенциала сотрудничества. Немаловажную роль здесь играет также преодоление чисто психологического барьера, связанного с рядом причин (отдаленность региона, отсутствие прочных связей, проблемы транспортировки и т.д.), что выражается в осторожной реакции белорусских партнеров на предложения о сотрудничестве, поступающие от представителей латиноамериканских стран.

Что касается деятельности белорусских производителей на рынках Латинской Америки, то некоторые из них имеют свои представительства и совместные предприятия в ряде стран региона, а также действуют через посреднические внешнеэкономические организации, что не всегда отвечает их интересам, особенно в сфере внешнеторговой деятельности. В этой связи весьма актуальным является открытие официальных представительств Беларуси в странах региона.

Немаловажную роль могут сыграть здесь региональные торговые дома, созданные объединенными усилиями заинтересованных предприятий, организаций и банков. Они могли бы превратиться в крупные коммерческо-информационные и культурные центры, организующие показы своих товаров, изучающие местный рынок, возможности товарообмена и т.д. Их созданию могли бы способствовать, в свою очередь, официальные белорусские представительства. Предложение о создании подобного торгового дома поступило в МВЭС от одной из уругвайских фирм. Учитывая тот факт, что Уругвай является одной из самых привлекательных оффшорных зон и законодательство страны благоприятствует решению всех поставленных целей, создание торгового дома способствовало бы продвижению белорусских товаров на рынки не только этой, но и других стран региона. Уругвай является членом общего рынка МЕРКОСУР, в который входят также Аргентина, Бразилия и Парагвай.

Рассматривая перспективу развития белорусско-американских торгово-экономических связей, следует отметить, что в настоящее время созданы предпосылки для нашего проникновения на континент, сложилась благоприятная конъюнктура для экспорта белорусских товаров. Латинская Америка важна и как источник некоторых видов ценного сырья и товаров широкого потребления. Во многом мы дополняем друг друга, а в некоторых областях могли бы создавать целые отрасли хозяйства. Как утверждают специалисты, не исключается возможность того, что Латинская Америка станет в перспективе источником инвестиций в экономику Беларуси, если наша страна сумеет воспользоваться теми возможностями, которые представляет один из богатейших регионов мира.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ: ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ИТОГИ 1995 ГОДА

ЧЕХИЯ: БОЛЬШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ЭКСПОРТЕРОВ

Существуют два фактора, которые делают Чешскую Республику потенциально привлекательным экспортным рынком – растущий торговый дефицит, покрываемый большим притоком иностранного капитала, и расцветающая экономика.

Торговый дефицит, который, по некоторым оценкам, составляет на конец года от Кс80 до 100 млрд., возник отчасти из-за увеличения импорта, когда приватизированные промышленные предприятия начали инвестировать в долгосрочный процесс реструктуризации.

В 1994 году внутренний валовый продукт страны впервые после падения коммунистического режима увеличился на 2,6%. В первом полугодии 1995 года рост ВВП достиг 4%, а к концу этого года, по оценкам правительства, он составит 5%. Премьер-министр Вацлав Клаус уверен, что рост ВВП до конца этого десятилетия превзойдет средний показатель стран Европейского союза.

Промышленная реструктуризация является ключом к успеху экспортеров на чешском рынке. Причем, если в начале 1990 года две трети импорта страны приходилось на другие социалистические экономики, то сейчас две трети импорта поступает с западных рынков.

Чешским компаниям необходимы кредиты для финансирования модернизации. Большая часть этих денег будет потрачена за рубежом на приобретение технологий для улучшения производственных систем. Импорт средств производства, особенно оборудования для промышленности, стал основной причиной увеличения дефицита, и экономисты не видят изменений этой тенденции в обозримом будущем.

Индустриальная база страны построена на тяжелой промышленности, которой хронически не хватает высоких технологий и которая является областью, где экспортеры особенно активны.

Государственная телекоммуникационная компания *SPT Telecom* приступила к осуществлению многомиллионной программы модернизации, рассчитанной на период до 2000 года, и не испытывает недостатка в поставщиках оборудования. В то же время предоставляется две лицензии на развитие мобильной телефонной связи, одна из которых является объектом международного тендера. Стоимость каждой лицензии оценивается в $300млн.

Другие крупные проекты, среди которых строительство нефтепровода из Ингольштадта (Германия) к перерабатывающим предприятиям *Chemopetrol* и *Kaucuk* севернее Праги, а также модернизация сборочных линий компании *Skoda Auto*, купленной группой *Volkswagen* в 1991 году, привели к увеличению импорта компонентов.

Нефтеперерабатывающие предприятия также готовятся приступить к осуществлению большой модернизационной программы. Уже подписан договор об инвестировании $480млн. в эту отрасль с компаниями *Royal Dutch/Shell, Agip* (Италия) и *Conoco* (США).

Банковский сектор – еще одна индустрия, переживающая рост и модернизацию, а лидирующий чешский коммерческий банк *Komercni Banka* стал крупнейшим клиентом компании *Microsoft* в Восточной Европе.

Хорошую точку опоры имеют экспортеры в Чешской Республике в сфере автомобилестроения. На рынке доминирует *Skoda*, качество автомобилей которой стало выше со времени приобретения ее компанией *Volkswagen*. Однако в конкурентную борьбу вступила и компания *Opel* со своей моделью *Corsa*, которая по цене сравнима с моделью *Felicia (Skoda)*. Это создало новый уровень конкуренции на рынке.

Относительная утонченность чешского рынка и растущее благосостояние привели к сильному увеличению спроса на товары потребления. Эта тенденция в связи с ростом доходов населения, вероятно, сохранится и в будущем.

Источник: «Financial Times»

КОМПАНИЯ *FORD* СНИЗИЛА СТОИМОСТЬ СВОИХ АВТОМОБИЛЕЙ НА $600

Компания *Ford Motor* объявила о снижении цен на большинство своих новых автомобилей в США на $600 в попытке увеличить их реализацию, что наводит на мысль о том, что первые месяцы этого года обещают быть для автомобилестроительной отрасли такими же трудными, как и начало 1995 года.

Скидки касаются фактически всех моделей компании, включая новую модель *Taurus*, на что было израсходовано $3 млрд.

Один из руководителей компании г-н Росс Робертс сказал, что эта мера была продиктована общей *«неустойчивостью автомобильного бизнеса»* и тем, что другие фирмы уже осуществили в США аналогичные скидки в конце прошлого года.

УВЕЛИЧЕНИЕ ОБЪЕМА ПРОДАЖ АВТОМОБИЛЕЙ *ROLLS-ROYCE*

Объем продаж шикарных автомобилей компании *Rolls-Royce Motor Cars* увеличился в прошлом году на 10%, составив 1556 единиц.

Руководство компании предполагает, что данная тенденция сохранится и в этом году, хотя, учитывая положение дел на мировых рынках новых автомобилей, результат может быть несколько скромнее.

В Северной Америке, втором по величине рынке компании *Rolls-Royce* после Великобритании, число проданных единиц увеличилось с 335 до 420, (+25%). Число автомобилей *Rolls-Royce*, приобретенных в Великобритании, увеличилось на 7% – с 460 до 493. В Японии был куплен 121 автомобиль этой марки (+4%), в континентальной Европе – 230 (+7%), а на остальных рынках (за исключением Среднего Востока) – 221 (+4%). Средний Восток стал единственным регионом, где продажа автомобилей *Rolls-Royce* уменьшилась до 71 единицы. Снижение составило там 5%.

Источник: «Finansil Times»

ПОЛЬША: ИТОГИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ В 1995 ГОДУ

В. САДОХА,
первый секретарь Посольства РБ в Польше

1995 год был не только четвертым годом экономического роста в Польше, но и очередным годом растущей динамики этого подъема. *Прирост ВВП* составил 6,7%, что является самым высоким показателем в Европе.

Позитивно развивалась ситуация в сфере *внешней торговли*, объем польского экспорта за год увеличился на 38%. Как указывает таможенная статистика за 1995 год, впервые в истории послевоенной Польши *объем товарооборота* достиг $50 млрд. Растущее участие частных и приватизированных предприятий в польской внешней торговле позволило реализовать 2/3 товарооборота.

1995 год был рекордным в отношении *привлечения иностранного капитала* – $2,5 млрд., что на 15% больше, чем в предыдущем году. Более 53% инвестиций использованы на закупку машин и оборудования.

Большую часть составили прямые иностранные инвестиции. В ноябре 1995 года был подписан самый большой за это время контракт с южнокорейской фирмой *DAEWOO*, которая обязалась инвестировать в автомобилестроение и электронику более $1 млрд.

Следует отметить, что инвестированием в польскую экономику занимаются всемирно известные фирмы: *Fiat* (Италия; автомобилестроение), *Coca-Cola* (США; производство напитков), *IPC* (США; производство бумаги), *International Finance Corporation* (инвестирование в частный с/х и промышленный секторы), *Thomson Consumer Electronics* (Франция; телевизионное оборудование), *Procter & Gamble* (США; средства личной гигиены), *Philips* (Нидерланды; электрические приборы). Только перечисленные фирмы инвестировали более $200 млн. каждая. В списке инвесторов с объемом инвестиций более $1 млн. находятся около 265 фирм. Более 33% инвестиций реализовано фирмами США, около 20% – транснациональными компаниями, а также фирмами Германии – 10%, Италии – 8,5%, Франции – 6%, Нидерландов –5,8%, Австрии – 3,7%. По количеству фирм-инвесторов лидируют США и Германия, которые на польском рынке представлены более чем 50 фирмами.

К концу года *валютные резервы* Польши превысили $20 млрд., в том числе $8,2 млрд. за 1995 год.

Основными составляющими, которые в значительной мере повлияли на формирование польского валютного резерва, являются увеличение экспорта, наплыв кратковременного капитала и прямых инвестиций, а также снижающаяся тенденция хранения сбережений населения в валюте, что обусловлено более выгодными процентными ставками при хранении денег в национальной валюте. Увеличение валютных резервов польские эксперты объясняют также оживлением приграничной торговли, когда большое количество граждан из стран бывшего СССР, Германии, Чехии и др. приезжают в Польшу для покупки за валюту отдельных более дешевых польских товаров.

Дефицит бюджета достиг $6 млрд. с незначительным сокращением за последний год и составил менее 3% ВНП, что отвечает одному из критериев Маастрихтского соглашения. В 1994 году это условие выполнили лишь три страны: Люксембург, Ирландия и Германия.

1995 год считается годом *улучшения ситуации в банковской сфере*: прибыль брутто банковского сектора увеличилась примерно до 4 млрд. злотых, что обеспечило увеличение рентабельности банков до 18,5% против -1,5% в 1994 году. Наилучшие результаты имеют банки с участием зарубежного капитала и девять польских крупнейших банков, достигших рентабельности брутто соответственно 38,4% и 33,2%. Основными факторами, которые способствовали улучшению финансовой ситуации банков, были:

- эффективное регулирование налогов на доход юридических лиц;
- введение закона о либерализации валютного права;
- введение «плавающего» курса злотого в диапазоне плюс-минус 7% относительно курса центрального Национального банка, девальвированного в отношении к корзине европейских валют в объеме 1,2% в месяц;
- осуществление финансовых операций в условиях открытого рынка;
- улучшение общей ситуации в экономике и рост зарплаты.

На оживление кредитной деятельности банков повлияло снижение *основных процентных ставок* Национального банка: рефинансирования – до 29%, редисконтной – до 25%, ставки ломбардного кредита – до 28% годовых.

Следует обратить внимание, что с 8 января 1996 года основные процентные ставки снижены решением НБП еще на 2 пункта. Одновременно принято решение относительно снижения темпов девальвации злотого по отношению к «валютной корзине» с 1,2 до 1% в месяц.

Не достигнут *плановый показатель инфляции*, вместо предполагаемых 17% годовая инфляция в Польше составила 22,2%.

Предварительные данные польской статистики свидетельствуют о *небольшом сокращении безработицы* с 16% в 1994 году до 14,4% к концу 1995 года. *Количество безработных* составило 2,5 млн. человек.

За год *розничные цены* увеличились почти на 30%, в том числе продовольствия – на 28,5%, непродовольственных товаров – на 27,9%, а цены на услуги возросли более чем на 32%. Среднегодовой показатель роста цен реализованной промышленной продукции оценивается в размере 19,5%, а инвестиционных цен – 16,6%. Следует отметить, что с 1 января 1996 года в Польше повысились цены на электроэнергию и газ на 14%, на тепловую энергию – на 5%. Планируется повышение цен на медикаменты – на 25%.

По оценке Главного управления планирования, *средняя зарплата* работающих достигла 700 злотых (около $300), средняя пенсия возросла до 450 злотых ($190), в сельском хозяйстве – до 297 злотых ($125). Прирост средней зарплаты за год достиг 33,3% номинально и 4,1% реально. При этом рост реальной зарплаты в секторе предприятий составил 4%, в бюджетной сфере – 4,8%. *Производительность труда* в среднем увеличилась на 10%.

Объем сельскохозяйственной продукции за год увеличился на 8%, в том числе продукция растениеводства – на 12%, а животноводства – на 4-5%. Вместе с тем уровень с/х продукции был на 3-5% меньше усредненного за 1990–94гг. Сборы зерновых достигли 25 млн. тонн, что на 15% выше прошлогодних. Урожай картофеля составил 25,1 млн. тонн и превысил прошлогодний на 8,7%. Поголовье скота увеличилось на 6,5%. Удельный вес экспорта с/х товаров достиг 30%. Следует отметить, что в торговле с/х товарами имеются значительные ограничения, направленные на защиту собственных рынков путем высоких таможенных ставок на импорт товаров. Интересным для белорусских экспортеров представляется *решение Польши относительно ликвидации таможенных пошлин на импорт с/х техники и тракторов с 1 января по 31 марта 1996 года. Такая пошлина составляла ранее 35%.*

В 1995 году удерживалась *высокая динамика строительно-монтажного производства*, прирост составил 15%. Основным фактором оживления на строительном рынке являлось увеличение спроса на выполнение инвестиционно-реконструкторских работ, главным образом по реализации инвестиций в технической и промышленной сферах, а также в сфере услуг. Дополнительным стимулом следует рассматривать преференционную ставку НДС на строительные материалы и строительно-монтажные работы, которая была на 68% ниже ставки НДС для других товаров и услуг. Вместе с тем по-прежнему ощущался *кризис в строительстве жилья*. Количество построенных в 1995 году квартир уменьшилось на 8,4%, в частном строительстве – на 30%.

Благодаря политике реформ, позитивно оцененных МВФ, Польша смогла подписать соглашение с Лондонским клубом о сокращении задолженности и изменении сроков ее погашения. В результате задолженность польских коммерческих банков уменьшилась на $13,2 млрд. или на 42,5%. Выплата оставшегося долга отсрочена на 30 лет с поэтапными платежами в течение данного срока. Соглашение с Лондонским клубом расширило Польше доступ на западный рынок финансов и капитала. К концу 1995 года *заграничный долг* Польши составил $44,3 млрд.

Общее *число фирм и предприятий, охваченных приватизацией*, составило более 3300. После начала преобразований форм собственности в 1991 году из указанного количества 846 предприятий преобразованы в единоличные общества госказны, 148 из них было продано, а 413 вошло в национальные инвестиционные фонды. В 1125 фирмах был начат процесс так называемой «прямой приватизации» в форме продажи полностью или частично, этот процесс завершен к настоящему моменту в 990 случаях. За рассматриваемый период по экономическим причинам процедура ликвидации была применена по отношению к 1328 субъектам, из них только для 360 фирм процесс ликвидации закончен полностью. В процессе приватизации польских крупных предприятий наметилась выразительная тенденция их акционирования с участием государства и постепенным уменьшением его доли акций по мере их спроса на рынке ценных бумаг. В 1995 году введена *программа национальных инвестиционных фондов (НИФ)* и подготовлен проект закона о реприватизации, который передан в Сейм для утверждения. Реформа заключается в том, что с 1 декабря 1995 года полномочия, связанные с «непосредственной приватизацией» (образование компаний трудовых коллективов, быстрая продажа), будут переданы в регионы, а это означает начало процесса децентрализации приватизационных процессов. Планируется в 1996 году ввести новую форму приватизации – продажа предприятий на конкурсной основе.

Польская экономика стала лидировать в Европе по темпам роста ВВП в значительной степени благодаря *развитию малого и среднего бизнеса*, поддерживаемого прямыми иностранными инвестициями с привлечением новых передовых технологий и современного управления производством. Все это создало и продолжает развивать большую сеть конкурирующих между собой производителей продукции, которые не только наполняют товарами польский рынок, но и существенно увеличивают объем экспорта.

Кроме формирования организованной конкуренции, в 1995 году в Польше продолжали эффективно действовать общеизвестные механизмы по оздоровлению экономики, основанные *на реформах финансовой и банковской системы, приватизации и реструктуризации государственной собственности, привлечении иностранных инвестиций, либерализации внешней торговли и стимулирование экспорта, обеспечении открытого характера экономики.*

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ: ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ИТОГИ 1995 ГОДА

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ БЕЛАРУСИ РАСШИРЯЕТ ГЕОГРАФИЮ

Александр КОРОЛЬ,
начальник отдела загранучреждений МВЭС

Республика Беларусь уже открыла 20 внешнеторговых миссий, возглавляемых торгово-экономическими советниками, которые представлены в посольствах в России, Украине, Польше, Германии, Израиле, Австрии, Франции, Швейцарии, США, Бельгии, Англии, Китае, Чехии, Литве, Латвии, Болгарии, Молдове, Румынии и торговыми представителями во Вьетнаме и Монголии. Сегодня в миссиях работает пока только 26 человек.

Внешняя торговля Беларуси ориентирована на рост торгового обмена прежде всего с промышленно развитыми странами, а также на стабилизацию торговых отношений со странами СНГ и увеличение объемов торговли с развивающимися странами и странами с переходной экономикой. Активизируется работа с международными организациями.

Это определяет и размещение белорусских представительств -- в основном в Западной Европе. Важнейшие торгово-экономические посты -- Россия, США, Германия, КНР, Польша, Швейцария.

МВЭС предложило правительству внести коррективы в систему формирования сети белорусских торгово-экономических загранучреждений. Эти предложения сводятся к тому, что при сохранении существующей практики создания торгово-экономических миссий, главным образом, в рамках дипломатических представительств, необходимо предусмотреть возможность создания торгпредств, находящихся в ведении МВЭС. Это касается тех стран, где нет дипломатических представительств (Венгрия, Словакия, Словения, Иран, ОАЭ). В крупных странах (ФРГ, Польша, Китай) или центрах размещения международных организаций необходимо создание самостоятельных бюро при посольствах, которые бы также находились в ведении МВЭС.

В Минвнешэкономсвязей в настоящее время разрабатывается методика определения региональных приоритетов, основанная на выявлении и анализе объективных показателей. Однако, с учетом уже имеющегося опыта мировых тенденций, приоритеты предварительно могут быть расставлены следующим образом:

-- бывшие страны СЭВ (Центральная и Восточная Европа);

-- Скандинавия;

-- отдельные страны Юго-Восточной Азии (в первую очередь ввиду имеющегося там инвестиционного потенциала);

-- Латинская Америка;

-- Ближний Восток и страны Персидского залива;

-- юг Африки.

В этом году предполагается открыть торгово-экономические миссии в Швеции или Финляндии, Италии, Иране. Изучается возможность направления в посольство РБ во Франции (с пребыванием в Испании) дополнительного сотрудника, который занялся бы вопросами торгово-экономического сотрудничества с Испанией и Португалией. В последующие два года необходимо решать вопросы создания торговых представительств в Юго-Восточной Азии (Южная Корея), на Ближнем Востоке, в Северной Африке, а также организации торгового представительства в Латинской Америке. Необходимо также изучить целесообразность открытия торговой миссии в Канаде -- стране с большим экономическим потенциалом, где имеется значительное количество граждан белорусского происхождения.

ГДЕ-ТО ТЕРЯЕШЬ, А ГДЕ-ТО НАХОДИШЬ

Упразднение экспортных пошлин в России в 1996 году будет сопровождаться повышением импортных тарифов на целый ряд товаров. Об этом сообщил заместитель министра внешних экономических связей РФ Михаил Сарафанов.

По его словам, *«правительство вынуждено прибегнуть к этой мере, чтобы сохранить запланированный уровень доходов в бюджет»*.

М.Сарафанов пояснил, что *«при проектировке бюджета-96 в него закладывался определенный объем поступлений от налогообложения экспорта с учетом действовавших тарифов»*. *«Потери от их снижения решено компенсировать путем увеличения ввозных пошлин»*, -сказал М.Сарафанов.

Он сообщил, что *«в настоящее время техническая работа по ликвидации одних экспортных тарифов и снижению вдвое других практически закончена»*.

Из сказанного заместителем главы российского внешнеторгового ведомства следует, что в новом году экспортные пошлины будут сохранены только на ограниченное число товаров, в частности, на нефть и газ. При этом пошлина на нефть должна сократиться с 20 до 10 ЭКЮ за тонну, на природный газ -- с 5 до 2-2,5 ЭКЮ за 1000 кубометров.

Как дал понять М. Сарафанов, вопрос о полной отмене экспортных пошлин остается пока довольно сложным. *«Трудно сказать, когда это именно произойдет»*, -- заметил замминистра.

По его прогнозу, следует рассчитывать лишь на вторую половину -- конец 1996 года при условии сохранения нынешней динамики структурных преобразований в экономике: *«Если же на пути этих преобразований появятся новые барьеры, и мы будем переходить к каким-то новым механизмам, я не исключаю, что вопреки рекомендациям МВФ, Мирового банка и прочих международных организаций нам снова придется вводить экспортные тарифы»*. Однако, по его мнению, отход от налогообложения экспорта неизбежен. *«По мере выравнивания мировых и внутренних цен экспортные пошлины канут в лету»*, -- заявил М.Сарафанов.

Между тем обозреватели отмечают, что в соответствии с Таможенным кодексом РФ весь российский экспорт должен осуществляться беспошлинно уже с 1 января 1996 года. Продление срока действия вывозных пошлин эксперты связывают с бюджетным дефицитом, несовершенством системы налогообложения и неотработанностью механизмов получения доходов в бюджет из других источников.

ВЫСТАВКИ КАК ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА ЭКОНОМИКИ

Павел ДРУЗЕНКО,
главный специалист отдела выставок и ярмарок МВЭС

Только в Минске на регулярной основе организуют и проводят выставки полтора десятка компаний и фирм. Только по официальным данным, в 1994 году было проведено 53 выставки и ярмарки, в 1995 году их количество выросло до 56.

Помимо пользы для участников и посетителей выставок, этот вид деятельности приносит немалый доход государству. Например, 2 основных специализированных выставочных комплекса -- Республиканский выставочный центр и «Минскэкспо» -- только за 9 месяцев 1995 года перевели в госбюджет более 2 миллиардов рублей.

Большие надежды возлагаются на созданный в августе этого года Совет по выставочной и ярмарочной деятельности при МВЭС. Эта организация уже приступила к работе. Например, при участии всех заинтересованных организаций завершается работа над созданием Концепции развития выставочно-ярмарочной деятельности.

Значительным событием явилось открытие постоянно действующего Выставочно-информационного центра при посольстве Беларуси в Российской Федерации. В экспозиции Центра -- экспортная продукция более 100 предприятий и организаций страны. Проводится работа по организации аналогичных Центров в других посольствах нашей страны за рубежом.

Предприятия и организации Беларуси все активнее участвуют в зарубежных выставочных мероприятиях. В ноябре 1995 года во Вьетнаме прошла белорусская торгово-промышленная выставка. Каждая из 15 организаций-участниц получила по несколько деловых предложений, в том числе на заключение контрактов, создание дилерских компаний, сборочных цехов на основе белорусских комплектующих и т.д. В то же время, кризисное состояние в экономике страны наряду с высокими расходами на участие заставляет белорусских товаропроизводителей отказываться от предложений по участию даже во многих престижных выставках. И без помощи государства на данном этапе обойтись трудно. Примером этого может служить организация белорусского раздела на крупнейшей в мире Ганноверской промышленной ярмарке, которая будет проходить 22-28 апреля 1996 года. На ярмарке, в частности, будут организованы Дни экономики Республики Беларусь с демонстрацией современных образцов продукции технического назначения. Кроме того, во время ярмарки запланировано проведение 4-го заседания Белорусско-Германского экономического совета -- важнейшего инструмента регулирования отношений между нашими странами. Весь комплекс данных мероприятий проводится при содействии Федерального союза германской промышленности, Восточного комитета германской экономики и Федерального министерства экономики Германии, а также при поддержке министра иностранных дел Германии Клауса Кинкеля.

ОСНОВНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НОВОВВЕДЕНИЯ НА УКРАИНЕ

С 1 января 1996 года на Украине:

-- отменяются льготы по уплате ввозных пошлин, таможенных и акцизных сборов, а также НДС субъектами всех форм собственности, включая чернобыльские и благотворительные организации;

-- вводятся новые ставки ввозных пошлин на отдельные виды товаров;

-- объем бартерных операций при расчетах средств на потребности предприятий учитываться не будет;

-- норма обязательных резервов на остатки депозитных счетов в иностранной валюте устанавливается в размере 15% (равно норме резервирования средств в национальной валюте);

-- отменяется положение, в соответствии с которым средства, вложенные банками в государственные ценные бумаги, облигации внутреннего местного займа и прямые кредиты правительству, не подлежат обязательному резервированию.

Распоряжением президента Украины предприятия с иностранными инвестициями до 10 февраля 1996 года освобождены от уплаты НДС и взимания акцизного сбора при импорте товаров и услуг, а также от финансовых санкций, наложенных на них за неуплату этих налогов.

До 10 февраля Кабинет Министров должен внести соответствующие предложения о взимании НДС и акциза с СП. Распоряжение президента вызвано неоднозначным толкованием на практике механизма взимания НДС и акциза с предприятий с иностранными инвестициями.

Нацбанк Украины принял постановление, в соответствии с которым кредиты в инвалюте резиденты Украины могут получать только в безналичной форме. Погашение кредитов производится за счет валютных поступлений от всех видов внешнеэкономической деятельности. Получение резидентом кредита без индивидуальной лицензии карается штрафом в размере суммы указанных валютных ценностей, пересчитанной по курсу НБУ на день осуществления такой операции.

Правительство Украины утвердило перечень товаров, экспорт и импорт которых подлежат квотированию и лицензированию в 1996 году. Квотированию и лицензированию подлежат, в частности, экспорт и импорт руд и концентратов драгоценных металлов, драгоценные и полудрагоценные камни, драгоценные металлы, отходы и лом драгоценных металлов и др. Лицензированию подлежит импорт химических средств защиты растений, фармацевтических препаратов, ветеринарных средств, косметики и предметов личной гигиены.

С 1 февраля 1996 года вводится таможенное декларирование грузов на всех границах Украины. В настоящее время декларирование осуществляется только на западных границах. Посредником между грузовладельцами, железной дорогой и таможенными органами утверждена государственная транспортно-экспедиционная компания «ИнтерТранс».

ПЕРВЫЕ ОТКРЫТИЯ БЕЛАРУСИ И ЧИЛИ

Григорий ЛЯШУК, ведущий специалист МВЭС

Официальная делегация Республики Чили, возглавляемая г-жой Кармен Мартикорена, начальником отдела стран Центральной и Восточной Европы Управления изучения рынка и развития экспорта Министерства иностранных дел Чили, посетила Беларусь в декабре прошлого года. Целью визита являлось установление контактов с государственными учреждениями, осуществляющими руководство внешнеэкономической деятельностью, а также с государственными и частными внешнеторговыми организациями.

Делегация посетила Торгово-промышленную палату, Мингорисполком, внешнеторговое объединение «Беларусинторг», ЗАО «Белагроинторг», а также Минский электротехнический завод. Выбор последнего был неслучаен, поскольку продукция этого предприятия хорошо зарекомендовала себя на чилийском рынке. По просьбе чилийской компании «Unipower», занимающейся импортом продукции завода, с руководством предприятия обсуждалась ценовая политика. На переговорах были затронуты вопросы возможной кооперации в производстве трансформаторов, в котором высок процент использования меди. Чили, как известно, занимает первое место в мире по производству и экспорту меди. Медь составляет около половины экспортной выручки страны (В 1994 году Чили с населением около 13 млн. жителей экспортировала продукции на сумму примерно $10,5 млрд.).

За последние годы товарооборот между нашими странами представлен только белорусским экспортом (главным образом продукция машиностроения), доля которого в общем товарообороте незначительна (за 11 месяцев 1995 года - $213 тыс.). Вместе с тем, обе страны располагают потенциальными возможностями для того, чтобы не только увеличить объем, но и расширить номенклатуру поставляемых товаров.

Чили является одним из крупнейших экспортеров капитала в Латинской Америке. В этой связи чилийскую сторону интересовали правовые условия и возможные области капиталовложений. Белорусская сторона предоставила перечень приоритетных проектов.

В ходе встречи в Мингорисполкоме делегацию интересовала структура и организация торговли в столице. Чилийская сторона проявила интерес к процессу приватизации объектов торговли и ознакомилась с перечнем объектов, подлежащих приватизации. Чилийских бизнесменов заинтересовало предложение участвовать в строительстве Минского городского оптового рынка.

Одним из показателей оперативности в решении вопросов и заинтересованности чилийских предпринимателей в освоении белорусского рынка явился приезд на минувшей неделе в Минск представителей чилийской компании *TRES MONTES*. Компания является производителем растворимых напитков *YUPI* и *ZUKO*. Чилийских бизнесменов заинтересовала продукция Минского арендного предприятия «Крыніца». Во время посещения «Крыніцы», начальник отдела развития производства фирмы Гонсало Серда и начальник отдела планирования Ренато Гутьеррес интересовались организацией технологического процесса, снабжением компонентами и упаковочным материалом, проблемами реализации готовой продукции и перспективами расширения производства. Побывав в цеху по производству «Цэвіты», чилийские бизнесмены отметили высокую организацию контроля за качеством компонентов и качество самого продукта. Полученная в ходе визита информация будет передана руководству фирмы для принятия решения по форме сотрудничества между *TRES MONTES* и АП «Крыніца».

ПОДРОБНОСТИ

БЕЛОРУССКУЮ ГРАНИЦУ АТАКУЮТ НЕЛЕГАЛЬНЫЕ МИГРАНТЫ

Сергей АНИСЬКО

За 1995 год пограничниками, военнослужащими внутренних войск и сотрудниками КГБ было задержано 4200 нарушителей, пытавшихся нелегально перейти белорусско-польскую границу. Значительную их часть, около 60%, составляли выходцы из афро-азиатского региона. У перебежчиков изъято свыше $1млн., большое количество огнестрельного и холодного оружия и наркотиков.

Обстановка на западных рубежах страны в первые дни наступившего года свидетельствует, что белорусским пограничникам скучать не придется. 6 января 1996 года возле деревни Рыбница Гродненского района пограничным нарядом при содействии оперативной группы местного РОВД была пресечена попытка массового прорыва госграницы. В группе нарушителей общей численностью 48 человек было 38 индийцев, 6 пакистанцев и 4 жителя Шри-Ланки (самая большая партия перебежчиков – 91 человек – была задержана в апреле прошлого года). По всему было видно, что представители далекой Азии тщательно готовились к операции. В качестве проводников ими были наняты два гражданина Беларуси и Литвы, у которых при задержании изъяты две УКВ-радиостанции и топографическая карта местности с нанесенными на ней контрабандистскими тропами. Судьба незадачливых сопровождающих будет решаться в судебных инстанциях. Иностранцев же препроводили в Гродно для разбирательства, предварительно изъяв в доход государства имевшиеся при них $1000, DM600 и другую валюту.

Удивительным в этом и сотнях других аналогичных случаев, связанных с «нелегалами», является то, что иностранные нарушители не несут никакой юридической ответственности. Самое суровое наказание, которое ожидает непрошеных гостей, – высылка в страну, из которой они прибыли. Как правило – в Россию или Украину. Причем, все расходы по содержанию иностранных нарушителей на территории Беларуси и департации их за ее пределы ложатся на госбюджет, несмотря на действующее с 1992 года постановление Совета Министров, регламентирующее компенсацию расходов за счет нарушителей. Дело заключается в том, что подавляющее количество иностранцев, предварительно рассчитавшись с проводниками, не имеет денежных средств на руках.

В итоге большая часть изымаемой у нарушителей валюты идет не в доход государства и не на укрепление пограничных рубежей, а на сервисное обслуживание тех, кто не признает цивилизованных норм пересечения границ. По самым скромным подсчетам, расходы Беларуси в 1995 году на этапирование нарушителей составили 500 млн. рублей. Аналогичная ситуация в России и Украине.

В странах Балтии пошли на ужесточение мер ответственности по отношению к нелегальным «визитерам». Прежде, чем покинуть страну, иностранец обязан отработать некоторое количество часов на объектах народного хозяйства. Может быть, именно по этой причине поток нарушителей на так называемых «прозрачных» участках границ с Литвой и Латвией значительно меньше, чем на технически оснащенной и более охраняемой белорусско-польской границе.

Кроме того, далеко не всех нарушителей удается задерживать. Поэтому приходится приносить извинения польским коллегам. Странами, в которые так стараются попасть эти нелегальные «туристы», являются Германия, Швеция, Австрия и Голландия. Именно представители перечисленных стран должны быть обеспокоены потоками неконтролируемых мигрантов. Однако, как ни странно, они особо не стремятся принимать совместные с Беларусью более эффективные меры по ликвидации каналов следования нарушителей.

В настоящее время общественно-политическая и экономическая ситуации во многих странах Азии, Ближнего Востока и африканского континента могут обостриться. Это означает, что белорусским пограничникам служба медом уж точно не покажется.

НЕ ПЕРЕВЕЛИСЬ ЕЩЕ КУЛИБИНЫ...

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Продолжается судебное слушание дела о незаконном производстве оружия. Обвиняются двое девятнадцатилетних минчан.

Один из обвиняемых изготовил пистолет-пулемет под стандартный 9-миллиметровый патрон, который, по мнению специалистов, наиболее пригоден для преступных группировок, поскольку эффективно действует на небольшой расстоянии. Эксперты утверждают, что данное оружие не уступает итальянской «Беретта».

Обвиняемые были задержаны при попытке продать более 10 пистолетов-пулеметов жителю Владикавказа. В квартире одного из задержанных был организован сборочный цех по производству оружия. Там были найдены заготовки для изготовления еще более чем для 40 единиц оружия, произведенные на двух минских заводах.

У подсудимых изъято более 2 десятков чертежей различных видов оружия, электродетонаторы, заготовки для глушителей и оптический прицел с лазерным целеуказателем. Один из обвиняемых изготавливал радиоуправляемые взрыватели, используя электродетонаторы и пейджеры. Обвиняемые планировали наладить массовое производство оружия с тем, чтобы продавать его за пределы Беларуси. Подсудимые ставили на оружие собственное клеймо.

Как сообщили в пресс-службе КГБ, это уже не первая попытка наладить нелегальное производство оружия в Беларуси. Весной прошлого года были задержаны работники одного из могилевских заводов, которые пытались собирать пистолеты прямо на рабочем месте. У них были изъяты заготовки для производства нескольких десятков единиц оружия. А говорят, что мы не можем создать собственное стрелковое оружие.

ПРОИСШЕСТВИЯ

«ТЕЛЕФОННЫЕ ТЕРРОРИСТЫ» ДОБРАЛИСЬ ДО МАГАЗИНОВ

Вслед за столичным ГУМом, жертвой «телефонных террористов стал еще один объект торговли -- магазин N9 минской ПКФ «Спажытак».

12 января в УВД Минского горисполкома позвонил неизвестный и сообщил, что в здании магазина N9 заложена мина. Как и следовало ожидать, тревога оказалась ложной, саперы не обнаружили в помещении магазина взрывного устройства.

В ЗДАНИИ НАЦБАНКА ОБНАРУЖЕНА ГРАНАТА

Сотрудники Брестского областного управления Национального банка и не подозревали какой «подарок» остался им со времен 2-й мировой войны.

15 января во время ремонта в подвале здания была обнаружена граната. Граната пролежала там более 50 лет, но еще представляла угрозу для жизни людей. Прибывшие на место происшествия саперы вывезли взрывоопасную находку за город и взорвали.

ЧАСТНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ПОЗАРИЛСЯ НА ШОКОЛАД

12 января в поселке Сосны Минского района восемь вооруженных грабителей ворвались в складское помещение ООО «Патерка», связали сторожей и похитили 457 ящиков шоколада. Вскоре милиции удалось задержать пятерых участников ограбления. Примечательно, что один из преступников является частным предпринимателем.

Петр Рябковец,
пресс-центр МВД

БУДЬТЕ ГОТОВЫ!

«ВЕРТИКАЛЬНЫЕ» И МИНИСТРЫ БУДУТ «ПОД КОЛПАКОМ» У ШЕЙМАНА

Ян ЗАГОРСКИЙ, отдел расследований «БДГ»

В аппарате Совета безопасности –– пополнение. Ведомству Виктора Шеймана передан Комитет по борьбе с коррупцией в органах государственной власти и управления, ранее входивший в состав управления кадровой политики Администрации президента.

Комитет по борьбе с коррупцией был образован в августе 1994 года. Возглавил это грозное подразделение Юрий Малумов, один из ближайших соратников Александра Лукашенко. Цели и задачи, которые поставил перед собой г-н Малумов, были поистине благородны. «Комитетчики» (здесь и далее по тексту не путать с работниками КГБ) громогласно обещали народу не только разобраться с владельцами шикарных особняков, нечистыми на руку чиновниками, но и вообще искоренить коррупцию как вид преступления. Точнее, как сказал в одном из первых своих интервью в новой должности Юрий Малумов, *«комитет будет заниматься ликвидацией условий для возникновения коррупции»*. Увы, данные обещания реализовать не удалось, если вообще столь глобальная задача была под силу небольшому комитету, состоящему из 13 прикомандированных работников МВД и КГБ. Комитет занялся, в основном, поиском компромата на руководителей предприятий, министров, «вертикальных». Правда, и здесь успехи «антикоррупционеров» были довольно скромны. Самым большим достижением, о котором неустанно говорили руководители комитета, было уличение в квартирных махинациях министра торговли Валентина Байдака. Впрочем, г-н Байдак, уволенный за это с поста министра, наверное, не в обиде на г-на Малумова и его подчиненных, ибо сейчас занимает должность торгового представителя Беларуси в одной из восточноевропейских стран.

Хотя, вероятно, не стоит упрекать в отсутствии значительных результатов в сфере борьбы с коррупцией руководство и сотрудников комитета. Они работали в меру своих способностей и возможностей. А возможности, несмотря на заверение Юрия Малумова о том, что *«для комитета нет неприкосновенных лиц»*, были очень мизерные. Справедливости ради, следует отметить, что поначалу руководство комитета пыталось продемонстрировать свою принципиальность, и, буквально, заваливало стол президента докладными о неблаговидных поступках высокопоставленных чиновников, в том числе и близких к Александру Лукашенко. Но некогда главный борец с коррупцией не обращал особого внимание на эти «сигналы», и комитетчики вскоре сообразили, что от них требуется. Помните, не сложились отношения у президента с Генеральным прокурором Василием Шолодоновым, и вдруг на страницах одной уважающей Александра Лукашенко газеты появилась информация о причастности Василия Ивановича к торговле детьми. А уж совсем «свежий» пример с обвинением в коррупции министра внутренних дел Юрия Захаренко. К «выявлению» этих и других подобных фактов, по сведениям «БДГ», имели самое непосредственное отношение сотрудники президентского комитета по борьбе с коррупцией, благо работали они добросовестно. Словом, случилось то, что и следовало ожидать: находясь в полном подчинении президента, комитет по борьбе с коррупцией превратился в инструмент воздействия на непокорных и свободомыслящих подчиненных – «вертикальных» и министров. Его также с успехом можно использовать, при необходимости, и в борьбе с политическими противниками: какая разница на кого собирать компромат.

Поэтому, по мнению наблюдателей, эта, на первый взгляд, казалось бы, незначительная структурная реформа, в дальнейшем может существенно повлиять на важные политические процессы в нашей стране. Главная ценность комитета по борьбе с коррупцией – в его функциональных обязанностях. Теперь у Виктора Шеймана, получившего в подчинение эту структуру, появились прекрасные возможности влиять на расстановку кадров на все ключевые посты в государстве. Ведь, по существующему правилу, ни одно назначение на ключевую должность в системе исполнительной власти не должно производиться без предварительной проверки комитетом на «коррупционность» кандидата. Таким же способом, обвинив в коррупции, можно и снять с занимаемой должности и неугодного человека.

Конечно, для того, чтобы такой механизм работал эффективно, его придется капитально отремонтировать. По имеющимся сведениям, в ближайшее время увеличится его численность. Совершенно очевидно, что у комитета по борьбе с коррупцией появится новый председатель или, точнее, начальник, поскольку, скорее всего, в структуре СБ это будет отдел по борьбе с коррупцией. Нынешний председатель комитета Николай Карпиевич, вероятно, уйдет на постоянную работу в Верховный Совет. Собственно, сам факт переподчинения комитета по борьбе с коррупцией Совету безопасности вряд ли свершился бы, если бы отцы-основатели антикоррупционного подразделения Юрий Малумов и Николай Карпиевич не устремили свои взоры на парламентские портфели. Виктору Шейману осталось лишь подобрать почти «бесхозную» структуру. Сделать из нее «оружие возмездия» могущественному госсекретарю тоже не составит большого труда. В аппарате СБ достаточно опытных специалистов из МВД и КГБ, а также идеальные возможности на получение любой информации из правоохранительных органов. Словом, «вертикальные» и министры теперь будут «под колпаком» у Шеймана.

В ПЛАНАХ МВД – СОЗДАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ МИЛИЦИИ

По сведениям СИМ, в структуре Министерства внутренних дел в ближайшее время может пройти существенная реорганизация. В частности, на базе подразделений по борьбе с организованной преступностью планируется создать главное управление по борьбе с оргпреступностью. Начальник этого главного управления будет иметь статус заместителя министра внутренних дел.

Кроме того, разработан проект создания главного управления экономической милиции (ГУЭМ). Для этого планируется объединить управление по борьбе с экономической преступностью (УБЭП) МВД с управлением налоговых расследований, входящим в систему налоговой инспекции. Дело в том, что функции управления налоговых расследований и УБЭП во многом схожи. В свое время при создании управления налоговых расследований это подразделение почти полностью было укомплектовано сотрудниками УБЭП. Так что соединить эти два управления, в случае структурной перестройки МВД, будет довольно легко.

ВЛАДИМИР МАЦКЕВИЧ – РЕФОРМАТОР

С приходом в Комитет государственной безопасности нового руководства началась подготовка плана очередного реформирования. В частности, предполагается на Совете безопасности выдвинуть предложение о передаче пограничных войск в структуру КГБ. Управление военной контрразведки хотят ввести по территориальному признаку в состав областных управлений Комитета госбезопасности.

Следует отметить, что подобное реформирование армейской контрразведки уже осуществлялось в 1993 году на Украине. Однако этот эксперимент продлился всего три месяца, и руководство украинских спецслужб вновь вернулось к первоначальному, раздельному функционированию военных и гражданских спецслужб.

Не исключено, что в составе республиканского КГБ может появиться новое управление, в задачу которого будет входить оперативное курирование Министерства внутренних дел. Высказываются также предложения о выводе внутренних войск из МВД и создании на их базе самостоятельного министерства.

Вместе с тем, некоторые аналитики из Комитета госбезопасности считают, что в нынешней ситуации эти планы не реализуются. Тем не менее, многое будет зависеть от того, поддержат ли реформаторские начинания председателя КГБ Владимира Мацкевича госсекретарь Совета безопасности Виктор Шейман и его первый заместитель Валерий Кез.

МОНИТОРИНГ НОРМАТИВНЫХ АКТОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

16 ЯНВАРЯ 1996 ГОДА

УКАЗЫ ПРЕЗИДЕНТА

1. «Об упорядочении использования зданий, сооружений и иных помещений, находящихся в государственной собственности»: указ президента Республики Беларусь от 4 января 1996 г. N 9.

ПОСТАНОВЛЕНИЯ КАБИНЕТА МИНИСТРОВ

2. «Об утверждении границ Национального парка «Браславские озера» и его охранной зоны»: постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 января 1996г. N 9.

3. «Об утверждении Положения о Министре по делам Содружества Независимых Государств и его аппарате»: постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 января 1996г. N8.

4. «О ставках налога за пользование природными ресурсами и лимитах добычи природных ресурсов»: постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 января 1996г. N 6.

5. «О структуре агропромышленного комплекса Республики Беларусь»: постановление Кабинета Министров РБ от 3 января 1996г. N4.

6. «Аб ажыццяўленні экспертызы дагавораў на правядзенне навукова-даследчых і вопытна-канструктарскіх работ»: пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 3 студзеня 1996г. N 3.

7. «О внесении изменений в некоторые решения Правительства Республики Беларусь по вопросам представления деклараций об объемах и источниках инвестиций и доходов»: Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 января 1996г. N 2.

8. «Об оплате налога на доход с арендных платежей за пользование автотранспортными средствами, взятыми у иностранных юридических лиц на условиях долгосрочной аренды (лизинга)»: постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 января 1996г. N 1.

ЗАКЛЮЧЕНИЯ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА

9. «Заключение Конституционного суда Республики Беларусь о соответствии Конституции и законам указа президента Республики Беларусь от 13 июля 1995г. N 271 «Об оплате труда должностных лиц некоторых государственных органов» от 28 декабря 1995г. N 3-30/95».

10. «Заключение Конституционного суда Республики Беларусь о соответствии Конституции и законам указа президента Республики Беларусь от 1 сентября 1995г. N 349 «Об упорядочении некоторых льгот для отдельных категорий граждан» от 26 декабря 1995г. N 3-29/95».

11. «Заключение Конституционного суда Республики Беларусь о соответствии Конституции Закона Республики Беларусь «О Верховном Совете Республики Беларусь» от 14 декабря 1995г. N 3-26/95».

ВЕДОМСТВЕННЫЕ НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ

12. «О внесении дополнений в приложение к постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 22.09.93г. N 635»: приказ Комитета по стандартизации, метрологии и сертификации от 27 октября 1995г. N 179.

13. «Методические указания по переоценке жилищного фонда в Республике Беларусь». Утверждены приказом Министерства статистики и анализа Республики Беларусь по согласованию с Министерством жилищно-коммунального хозяйства Республики Беларусь от 30 декабря 1995г. N 299.

14. «О ценах на водку»: письмо Министерства экономики Республики Беларусь от 29 декабря 1995г. N 81-5/6-934.

15. «Инструкция о порядке выдачи лицензий на осуществление международной туристской деятельности на территории Республики Беларусь». Утверждена Министерством внешних экономических связей Республики Беларусь 13 декабря 1995г.

16. «Положение о порядке формирования и применения цен и тарифов». Утверждено постановлением Министерства экономики Республики Беларусь от 27 декабря 1995г. N 36.

Материал подготовлен юридической фирмой «Агентство правовой информации», тел. 36-55-17

ДОКУМЕНТ

О НАЛОГЕ НА ПРИБЫЛЬ ПО ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В связи с поступающими запросами Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь разъясняет.

При исчислении налога на прибыль в размере 5% от товарооборота при реализации ввозимых из-за пределов Республики Беларусь компьютерной техники и комплектующих изделий к ней, а также изделий из драгоценных металлов, драгоценных и полудрагоценных камней, галантерейных изделий из натуральной кожи и меха натурального, кроме перчаточных изделий, следует иметь в виду, что к этим товарам относятся:

Компьютерная техника и комплектующие изделия к ней – это вычислительные машины (компьютеры) и периферийное оборудование (устройства), подключаемое к компьютеру и управляемое его микропроцессором (принтеры, сканеры, плоттеры, мониторы, дисководы (кроме дискет), стриммеры, мыши, джойстики и другие устройства, поступающие в комплекте с компьютерами и комплектующие изделия к компьютерам и периферийному оборудованию.

К компьютерной технике относятся также игровые компьютерные приставки (за исключением картриджей).

К драгоценным металлам относятся – золото, серебро, платина и металлы платиновой группы: палладий, иридий, родий, рутений, осмий.

К драгоценным камням относятся природные минеральные образования: алмазы (бриллианты), изумруды, рубины, сапфиры, александриты, жемчуг (за исключением пресноводного) в сыром и обработанном виде.

К полудрагоценным камням относятся природные минеральные образования: благородный жадеит, оранжевый, желтый, фиолетовый и зеленый сапфир, благородный черный опал, демантоид, благородная шпинель, благородный белый и огненный опал, топаз, аквамарин, родолит, лунный камень, турмалин, циркон, желтый, золотистый и розовый берилл, бирюза, хризолит, аметист, хризопраз, пироп, альмандин, цитрин, дымчатый кварц, гематит, янтарь, горный хрусталь, нефрит, малахит, авантюрин, чароит, агат, цветной халцедон, калонг, амазонит, родонит (орлец), гелиотроп, розовый кварц, иризирующий обсидиан, обыкновенный опал, лабрадора.

Галантерейные изделия из натуральной кожи и меха натурального, кроме перчаточных изделий, – чемоданы (в том числе дипломаты), сумки, портфели, папки, несессеры, портмоне, кошельки, бумажники, косметички, сигаретницы, футляры, ремни, пояса, обложки, шкатулки, закладки, брелки, чехлы на руль автомобиля, сувениры и ювелирная галантерея из кожи и меха.

Не относятся к кондитерским изделиям и не облагаются налогом на прибыль, исчисленным в размере 5% от товарооборота, пастообразные продукты для намазывания, содержащие какао.

Налог на прибыль, исчисленный в размере 5% от товарооборота, уплачивают предприятия и организации по реализации ввозимых из-за пределов Республики Беларусь видео- и аудиокассет с записью, в том числе с записью, произведенной предприятиями, находящимися на территории Республики Беларусь. При этом предприятия, производящие запись видео- и аудиокассет, ввезенных на территорию республики, по реализации этих кассет уплачивают налог на прибыль в размере 5% от товарооборота, исчисленного по сумме, равной учетной стоимости приобретенных кассет.

Облагаемый налогом на прибыль в размере 5% товарооборот не уменьшается на сумму 6% валового дохода, направляемого на пополнение оборотных средств предприятиями и организациями, осуществляющими торговую и торгово-производственную деятельность в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 26 октября 1994г. N139 «О мерах по нормализации финансового положения предприятий и организаций торговли и общественного питания» (Собрание указов президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994г., N9, ст.234).

Прибыль (убыток), полученная предприятиями от реализации товаров, не являющихся социально значимыми, в расчете налога в бюджет от фактической прибыли отражается отдельной строкой и исключается из балансовой прибыли. При этом указанная прибыль (убыток) определяется путем суммирования этой прибыли за каждый отчетный месяц, в которых она была получена.

В случаях, когда в состав юридического лица входит несколько структурных подразделений (бар, магазин и др.), осуществляющих реализацию товаров, не являющихся социально значимыми, и этими структурными подразделениями обеспечен раздельный учет товарооборота, валового дохода и прибыли от реализации этих товаров, то указанная прибыль в целом по юридическому лицу может определяться путем суммирования этой прибыли по каждому структурному подразделению.

Налог на прибыль в размере 5% от товарооборота не уплачивается по сдаваемым в аренду основным фондам (легковым автомобилям, ввозимой из-за пределов Республики Беларусь компьютерной техники и комплектующим изделиям к ней) на условиях финансового лизинга, а также по сдаваемым ломбардами в Госхран, согласно постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 марта 1994г. N128 «О Государственном фонде драгоценных металлов и драгоценных камней Республики Беларусь», не востребованных из них изделий из драгоценных металлов со вставками из драгоценных камней и без них.

По реализации других товаров, не являющихся социально значимыми, ломбарды уплачивают налог на прибыль в размере 5 процентов от товарооборота.

Облагается в соответствии с Законом Республики Беларусь «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций» прибыль предприятий, полученная от:

– разработки программного обеспечения, проведения пуско-наладочных работ, ремонта и модернизации вычислительной техники, производства вычислительных комплексов и компьютерной техники;

– оформления документов на автомобили, продаваемые юридическими и физическими лицами друг другу.

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции Н. К. Воробей

О ФИНАНСОВЫХ САНКЦИЯХ

В связи с поступающими вопросами о порядке освобождения налогоплательщиков от финансовой ответственности, предоставления отсрочки, рассрочки по уплате финансовых санкций в бюджет, Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь разъясняет.

Согласно статье 10 Закона Республики Беларусь «О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь» (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь. 1994г., N7, ст.94) председателю Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь предоставлено право принимать решения о полном или частичном освобождении от финансовой ответственности с учетом финансового состояния нарушителя, размера причиненного бюджету ущерба и характера допущенных нарушений.

Решение о полном или частичном освобождении от финансовой ответственности может быть принято по финансовым санкциям, включая пеню, примененным по актам проверки к нарушителям законодательства о налогах и предпринимательстве в соответствии с Законом «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь» за сокрытие (занижение) прибыли или дохода по отчету (балансу), за сокрытие (занижение) иного объекта налогообложения, в том числе по налогам: на добавленную стоимость, на прибыль от товарооборота, за пользование природными ресурсами (экологический налог), на недвижимость, на экспорт и импорт, земельному (плата за землю), на топливо, подоходному налогу с граждан, акцизам, Чрезвычайному налогу и налогу на товарообменные (бартерные) операции, другим обязательным платежам в бюджет и во внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь, за неправильное применение льгот, предоставляемых законодательством по налогам, а также по финансовым санкциям в сумме денежных средств, принятых с нарушением установленного порядка их приема при реализации продукции (работ, услуг), за наличный расчет, за осуществление предпринимателями без образования юридического лица деятельности без специального разрешения (лицензии), либо запрещенной деятельности.

Председатель Главной государственной налоговой инспекции также имеет право принять решение о полном или частичном освобождении субъектов хозяйствования от финансовой ответственности, включая пеню, за допущенные нарушения при уплате налогов и других обязательных платежей, отчислений, сборов, по которым контроль за правильностью отчисления и полнотой уплаты возложены на государственную налоговую инспекцию (дорожные фонды, на содержание ведомственного жилья, детских дошкольных учреждений, фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, сбор на содержание пожарной службы), за неправильное и несвоевременное распределение валютных поступлений, а также за несоблюдение требований Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь и других санкций, предусмотренных законодательными актами и примененных к правонарушителям государственными налоговыми инспекциями по своим актам проверок.

Согласно пункту 47 Положения о взыскании налоговых и неналоговых платежей, не внесенных в срок в бюджет Республики Беларусь и во внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь от 15.05.95г. N255, определено, что в исключительных случаях отсрочка или рассрочка платежей в бюджет предоставляется:

– Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь – в пределах текущего квартала по налогам, кроме налога на товарообменные (бартерные) операции, и другим обязательным платежам (кроме таможенной пошлины), уплачиваемым физическими лицами в республиканский бюджет, а также на срок до 2 месяцев по уплачиваемым в республиканский бюджет суммам финансовых санкций, применяемых государственными налоговыми инспекциями за нарушение налогового законодательства к юридическим лицам;

– вышестоящей налоговой инспекцией (по областям и г.Минску) на срок до 2 месяцев по уплачиваемым в местные бюджеты суммам финансовых санкций, применяемых государственными налоговыми инспекциями за нарушение налогового законодательства к юридическим и физическим лицам;

– государственными налоговыми инспекциями по районам, городам и районам в городах – на срок до 3 месяцев по налогам физических лиц, уплачиваемым в местные бюджеты.

Вышеуказанные решения принимает руководитель (заместитель) соответствующей государственной налоговой инспекции.

По финансовым санкциям, взыскиваемым государственной налоговой инспекцией: в соответствии со статьей 99 Закона «О предприятиях в Республике Беларусь» в случае занятия предприятиями деятельностью, требующей получения специального разрешения (лицензии), но осуществляемой без такого разрешения (лицензии), а также по экономическим санкциям, примененным по решениям других контролирующих органов, не наделенных правом их бесспорного взыскания, председатель Главной государственной налоговой инспекции может принять решение о полном или частичном освобождении либо предоставлении отсрочки, рассрочки налогоплательщикам по уплате этих санкций в бюджет и во внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь, только в том случае, если плательщик имеет письменное согласие соответствующего органа, принявшего решение о применении экономических санкций. Взыскание либо невзыскание штрафов за осуществление хозяйственной деятельности без государственной регистрации, государственными налоговыми инспекциями производится на основании решений судов.

Вместе с тем, по изложенным действиям, в соответствии со статьей 14 Закона Республики Беларусь «О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь», при рассмотрении жалобы на действия должностных лиц и решения государственной налоговой инспекции орган (Государственная налоговая инспекция, суд), рассматривающий жалобу, имеет право до разрешения жалобы приостановить обжалуемые действия и взыскание налогов, недоимок и финансовых санкций, предъявленных к взысканию по актам проверок, произведенным государственными налоговыми инспекциями, а также по решениям других контролирующих органов, не наделенных правом их бесспорного взыскания, либо по переданным материалам в суды.

Решения по приостановлению взыскания налогов, недоимок и финансовых санкций, предъявленных к взысканию по актам проверок, до разрешения жалобы налогоплательщика, принимаются руководителем (заместителем) государственной налоговой инспекции, рассматривающей жалобу.

Заявления об освобождении налогоплательщиков от финансовой ответственности, предоставления отсрочки, рассрочки по уплате финансовых санкций в бюджет, включая пеню, а также заключения государственных налоговых инспекций по областям и г.Минску по указанным заявлениям, подаются в порядке, изложенном в пункте 13.8.1 Методических указаний Главной государственной налоговой инспекции от 1.07.94г. N110 «О порядке применения Закона Республики Беларусь «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь» и Закона «О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения» (зарегистрировано в Реестре государственной регистрации 22.07.94г. N484/12), с приложением баланса предприятия (форма N1) и отчета о прибылях и убытках (форма N2).

Председатель Главной государственной налоговой инспекции Н.Н. Демчук

ВЫСТАВКИ

«РЕКЛАМА. ИЗДАТЕЛЬСКИЕ СИСТЕМЫ. ОПЕРАТИВНАЯ ПОЛИГРАФИЯ»

Виктор МАРТИНОВИЧ

С 16 января в выставочном комплексе «Минскэкспо» проходит 3-я Международная выставка «Реклама. Издательские системы. Оперативная полиграфия». Организаторы выставки — Министерство культуры и печати РБ, рекламно-коммерческая дирекция Белтелерадиокомпании, Главная редакция информации Белорусского информационного агентства, редакция газеты «Вечерний Минск», редакция газеты «Звязда», выставочное общество «Экспофорум».

Экспозиция охватывает все возможные виды и направления рекламы. Среди участников, которыми представлен сектор наружной рекламы, – АО «Экспоплакат» (Эстония), выполняющее шелкографическую печать плакатов, наклеек и других рекламных средств, и фирма «ЭВА», специализирующаяся на производстве крупногабаритной световой и несветовой рекламы, оформлении торговых залов, витрин, автотранспорта. Направление аудио-, видеорекламы представлено, в частности, "Телевизионной вещательной сетью", объединяющей 12 негосударственных телекомпаний. В секторе оформительских материалов можно найти стенды СП «Коминт», которое экспонирует самоклеящуюся пленку Oracal, самоклеящуюся бумагу JAC, полиграфические краски DJH, и ПКФ «Плантея», специализирующейся на самоклеящихся материалах. Раздел оперативной полиграфии представляют российское АО «Ленполиграфмаш», ООО «Дайнова», корпорация «Белфорт».

На выставке также представлены машины офсетной, высокой, глубокой печати, копировально-множительная техника, оборудование для изготовления форм и пробнопечатное оборудование, расходные материалы (краска, бумага, пластины), представительская реклама (канцтовары, зажигалки), услуги рекламных агентств и дизайн-студий, издательские системы, графические станции, станции верстки, программное обеспечение, устройства вывода и ввода изображений (сканеры, принтеры),

Цель проводимой выставки состоит в том, чтобы предприятия Беларуси и стран ближнего и дальнего зарубежья, работающие в этой области, смогли ознакомить друг друга с методами и результатами своей работы. Безусловно, выставка также будет способствовать созданию совместных предприятий и укреплению инвестиций. В тематических направлениях приоритет будет отдан оперативной полиграфии и издательским системам.

В день открытия выставки состоялось выступление заместителя начальника управления издательской и полиграфической деятельности Министерства культуры и печати РБ г-на Белякова на тему «Концепция развития полиграфии в республике».

Выставка «Реклама. Издательские системы. Оперативная полиграфия» будет проводиться до 19 января включительно.

***«Белорусская деловая газета»* приглашает на работу журналистов, обозревателей и специалистов по следующим темам:**
- банковское дело и финансы;
- анализ товарных рынков;
- экономическая безопасность;
- промышленность;
- налоговое, банковское и финансовое право.

Отбор претендентов будет проходить на конкурсной основе

Требования: возраст – свыше 20 лет, высшее образование, опыт работы в СМИ значения не имеет.

Контактные телефоны редакции: *237118* и *236105*.

ЗАВТРА

ПЯТИДЕСЯТЫЙ АУКЦИОН ПОД ЭГИДОЙ МФК СОСТОИТСЯ В ГРОДНО

30 января Гродненский горисполком совместно с Международной финансовой корпорацией (МФК) в рамках проекта «Малая приватизация в Беларуси», осуществляемого при финансовой поддержке Агентства США по международному развитию, проводит очередной аукцион по продаже объектов городской коммунальной собственности.

Предстоящий аукцион станет юбилейным, 50-ым по счету аукционом, организованным в Беларуси при техническом содействии международных консультантов. На него будет приглашены посол США в Беларуси Кеннет Д. Яловиц, представители Мингосимущества, городских властей Гродно, Минска и другие гости, в том числе и те, кто проводил первый в Беларуси аукцион. Организаторы планируют провести настоящий праздник, своего рода шоу с массой приятных сюрпризов и встреч. Вход на аукцион будет открыт для всех желающих.

Малая приватизация в форме открытых аукционов началась в стране 29 сентября 1993 года. Первый аукцион, который прошел в Бресте, стал свидетельством того, что в Беларуси наступило время реформ. За два с небольшим года под эгидой МФК на аукционах в Бресте, Гродно, Орше, Минске, Кобрине, Сморгони, Новогрудке, Лиде, Барановичах продано 180 объектов, принесших местным бюджетам более 30 млрд.руб.

Гродно стал вторым городом республики, где аукционы начали проводиться регулярно. 24 марта 1994 года был подписан договор о сотрудничестве Гродно с МФК. Уже в мае 1994 года при техническом содействии МФК был проведен первый совместный аукцион. К началу 1996 года в городе приватизирован 81 объект коммунальной собственности. Сегодня можно говорить об успехах малой приватизации. Значительные изменения произошли в общественном сознании. Жители заметили, что магазины и другие предприятия, которые были проданы новым собственникам, преобразились внешне, расширился их ассортимент, повысилось качество товаров и услуг. Об этом говорит опрос общественного мнения, проведенный в феврале 1995 года. Значительное большинство опрошенных (75,7%) знают практически все приватизированные предприятия торговли и общественного питания и постоянно пользуются их услугами. В приватизированных магазинах их привлекает большой выбор и высокое качество товаров, удобный режим работы. Кроме того, многие отметили улучшение качества обслуживания, красивый интерьер и современное оборудование. Более половины респондентов (55%) сами предпочли бы работать на предприятии негосударственной формы собственности.

Яркими примерами перемен в Гродно могут служить купленные на аукционах в частную собственность овощной магазин на ул. Дзержинского, 30, магазины N5 на ул.Советской, 5, «Мока-маркет», «Валошка», «Наталия», ресторан «Мока», гриль-бар на ул.Советской, 5, кафе-бар «Антарес».

30 января на пятидесятом аукционе в Гродно будут продаваться пять магазинов, одноэтажное здание магазина на ул. Рогачевского и право застройки земельного участка на ул. Городничанской. Аукцион состоится в 11.00 в здании областного театра кукол на ул. Дзержинского.

Дополнительную информацию можно получить в отделе по управлению коммунальным имуществом и приватизации Гродненского горисполкома по тел. (0152) 45-30-74 и (0172) 39-49-62.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 3 (261) 18.01.96
Главный редактор **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.
Компьютерный выпуск **Андрея ХУРСАНОВА**
Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Председатель правления: **Петр МАРЦЕВ**
Коммерческий директор: **Константин БАРАНОВ**
Менеджеры по рекламе: **Дина МИНА, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Татьяна ГУСЕВА**
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: **220061, Минск, пл.Свободы, 17-518**
ТЕЛЕФОНЫ: **(0172) 237-118, 267-877**
ТЕЛ./ФАКС: **(0172) 269-678**
E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
FidoNet: 2: 450/45.160
КОРПУНКТ В РИГЕ: **тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)**
Заказы на рекламу принимаются по телефонам: **тел. (0172) 238-588; факс (0172) 292-210**
Отдел подписки и распространения: **тел./факс 292-210**
Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000** (1завод -20000 экз.)
Цена **договорная**
Заказ **1176**
Подписано в печать **17.01.96**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю

П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12